



UNIVERSIDAD AUTÓNOMA
DE NUEVO LEÓN



FACULTAD DE ECONOMÍA

enfoque

SEPTIEMBRE 1982

VOL. IV NUMERO 3 SEGUNDA EPOCA

FACULTAD DE ECONOMÍA

Fundada en 1957

* La revista ENSAYOS publica manuscritos de todos los campos de la economía, la estadística, las ciencias sociales y la educación. Se edita tres veces al año en los meses de Enero, Mayo y Septiembre, salvo cambios de última hora que determinen lo contrario.

Septiembre 1982

* La suscripción a la revista tiene un costo anual de \$350.00 (Trescientos cincuenta pesos, 00/100 MN) para todo el territorio nacional; y de 15.00 Dólares para el extranjero. Las solicitudes deben dirigirse a la propia Facultad, mediante cheque u orden de pago. Dirección: Facultad de Economía, Universidad Autónoma de Nuevo León, Loma Redonda #1515 Pte., Col. Loma Larga, Monterrey, N.L. 64710 México. Apartado Postal 288.

DIRECTORIO

Consejeros:

Consuelo Meyer L.
Manuel Silos Martínez
Eladio Sáenz Quiroga
Romeo Madrigal H.
Edgar López Garza

* Toda comunicación relativa a manuscritos y correspondencia editorial, deberán ser dirigidos a: Lic. Andrés Garza García, Editor. Departamento de Publicaciones, Facultad de Economía, UANL.

Director:

Arturo García Espinosa

* Las opiniones, juicios o ideas que puedan contener los artículos impresos en esta revista no reflejan de ninguna forma el criterio de la Facultad de Economía de la UANL, siendo de exclusiva responsabilidad de su autor. Sin embargo, esta Institución se reserva todos los derechos y la revista no puede ser reproducida sin permiso por escrito del Editor. Se autoriza la reproducción parcial para efectos de análisis o comentarios en otras publicaciones.

Editor:

Andrés Garza García

* Edición realizada por el Departamento de Publicaciones de la Facultad de Economía, de la Universidad Autónoma de Nuevo León.

I N D I C E

Pág.

PALABRAS DEL PRESIDENTE DE EL COLEGIO DE MEXICO,
EN LA SESION INAUGURAL DEL TERCER CONGRESO LATI
NOAMERICANO DE LA SOCIEDAD ECONOMETRICA.

Don Víctor L. Urquidí 1

VARIABLES RELACIONADAS CON LA EDAD AL MATRIMONIO
EN MEXICO.

W. Whitney Hicks
Raymundo C. Rodríguez G. 5

EL DESEMPLEO Y SUS ASPECTOS HUMANOS.

C. A. Cannegieter 23

EL EMPLEO Y SUBEMPLEO EN MEXICO. UNA CONSIDERACION.

Gerardo Turrubiate Marín 53

LA CIENCIA DE LA INFORMACION EN AMERICA LATINA. LA
BIBLIOTECA DE LA FACULTAD DE ECONOMIA, UNA VENTANA
EN EL MUNDO.

Julia Vissotto Saunders 63

PALABRAS DEL PRESIDENTE DE EL COLEGIO DE MEXICO,
PROFESOR VICTOR L. URQUIDI, EN LA SESION INAUGURAL
DEL TERCER CONGRESO LATINOAMERICANO DE LA SOCIEDAD
ECONOMETRICA. (México, D.F., 19 de Julio de 1982) *

A nombre de El Colegio de México, me es muy honroso expresar al señor Presidente de la República, Licenciado Don José López Portillo, que su presencia en esta Institución, a la que siempre ha brindado el mayor apoyo, es motivo de gran satisfacción para nuestra comunidad académica, en la que laboran en armonía y con gran dedicación profesores e investigadores, y trabajadores administrativos y de servicio, en un modesto esfuerzo por incrementar el conocimiento de los problemas nacionales e internacionales y por formar nuevos investigadores y profesores, así como personal de alta calificación para la enseñanza superior y para el servicio público.

El que se lleve a cabo en El Colegio de México el Tercer Congreso Latinoamericano de la Sociedad Econométrica, organismo científico de renombre mundial, es indicio del interés que ha puesto nuestra institución en explorar y adoptar metodologías y enfoques rigurosos -en este caso la aplicación de las matemáticas a la medición y el análisis de los fenómenos económicos- que permitan comprender mejor los problemas de nuestras sociedades y ofrecer elementos importantes para la búsqueda de soluciones. Al profesor James Mirrlees, Presidente de la Sociedad Econométrica y distinguido catedrático del Nuffield College, de la Universidad de Oxford, y al Dr. Rolf Mantel, Presidente del Comité Ejecutivo Latinoamericano, ofrezco la más cordial bienvenida a México, sede de este Tercer Congreso Latinoamericano, y a nuestra institución. Asimismo, a los participantes que han venido de casi todos los países de América Latina, de Norteamérica y Europa, de países de Asia y Africa y de organismos internacionales, así como a los numerosos participantes mexicanos de

* Don Víctor L. Urquidi, actual Presidente de El Colegio de México, ha sido Consejero de esta Facultad desde su fundación.

las instituciones académicas y de dependencias oficiales, expreso igualmente mi bienvenida y el deseo de que encuentren aquí las condiciones necesarias para lograr debates fructíferos.

No me considero la persona indicada para hablar de los avances de la econometría en los últimos años. De ello dejarán constancia, en sus ponencias y en sus discusiones de los próximos días, los economistas y econometristas aquí presentes. Llama la atención, no obstante, el nutrido programa de este Tercer Congreso, que revela un gran avance en el desarrollo de la econometría en América Latina y en la aplicación de análisis econométricos a una gran diversidad de temas de nuestros países, entre ellos los de palpitante actualidad como son los desajustes de balanza de pagos, los problemas del comercio exterior, los desequilibrios fiscales, los fenómenos monetarios y diversos aspectos del cambio estructural en los procesos de desarrollo. Al mismo tiempo, se examinan situaciones de otros países para fines de análisis comparativo con las de los países latinoamericanos. La "econometría de los energéticos" ocupa, como era de esperar, un lugar destacado en los debates. Y no falta una sesión dedicada a la historia económica. Las aplicaciones y los desarrollos teóricos en micro y macroeconomía son también objeto de numerosos trabajos. Examinando el conjunto del programa de este Congreso y teniendo en cuenta la alta calidad de los participantes en el mismo, no sería exagerado afirmar que pocas veces se ha llevado a cabo en México una reunión de economistas de tan elevado nivel científico como ésta. El Comité Ejecutivo Latinoamericano de la Sociedad Econométrica y los demás organizadores de este encuentro merecen, desde luego, una inequívoca felicitación, y el reconocimiento de los demás economistas que, sin ser específicamente econometristas, ven en esta rama del conocimiento una aproximación al rigor que mucha falta hace en tantos otros estudios y pronunciamientos de nuestra profesión.

Vivimos en América Latina, casi sin excepción en ningún país, momentos de aguda crisis económica y financiera. Ya en 1981 se advertían síntomas, y aun situaciones nacionales, en los principales países,

de deterioro por exceso de gasto público y privado, inadecuada política en materia fiscal, financiera y monetaria, distorsiones en los precios relativos internos, y repercusiones negativas provenientes de la crisis económica internacional, en especial la de los países de elevado grado de industrialización. La Comisión Económica para América Latina informó que el crecimiento de la economía latinoamericana en 1981 fue el más bajo desde 1945 e inferior al incremento de la población. En varias partes de América Latina se registraron descensos del producto interno bruto, sin mengua de la inflación y con empeoramiento de la situación de balanza de pagos, apenas sostenida por creciente endeudamiento externo. Las perspectivas inmediatas no parecen mejores, ni en las grandes ni en las pequeñas y medianas economías de América Latina, y por otra parte no se prevé el repunte tan anunciado en las economías de los países industrializados, de Norteamérica y Europa sobre todo. No parece haberse hallado aún la congruencia necesaria entre los instrumentos de política económica a corto plazo y los objetivos de crecimiento y desarrollo a mediano y a largo plazo, ni parecen haberse absorbido y aceptado cambios estructurales derivados del encarecimiento relativo de los energéticos, de la desigual distribución de éstos en el mundo, de los nuevos avances de la tecnología, del todavía elevado ritmo de incremento demográfico en muchos de nuestros países latinoamericanos, y de diversos otros elementos de cambio de carácter social. Al mismo tiempo se incurre en muchos países en excesivos gastos militares y aun en costosas aventuras bélicas que, para países en desarrollo, de nivel de vida aun relativamente modesto y de grandes desigualdades internas, significan aplazar aún más los procesos integrados y sólidos de desarrollo. Surgen también nuevas necesidades, como la ya urgente de destinar recursos materiales y humanos a evitar el deterioro ecológico y a mejorar el medio ambiente y la calidad de la vida. Y ante todo ello se levanta el espectro del desempleo y el subempleo que amenaza a tantos países de América Latina en creciente medida, algunos de ellos en la zona centroamericana y del Caribe.

Sin embargo, América Latina tiene grandes recursos y se ha registrado una fuerte expansión de la educación a todos los niveles. Abundan iniciativas para proyectos de desarrollo y no se carece de capacidad para llevarlos a cabo. La experiencia institucional y de gestión es mayor que en otras partes del mundo en desarrollo. El porvenir económico latinoamericano tiene posibilidades de ser extraordinario, como el de algunos países de Asia. Pero dependerá también de decisiones que van más allá de lo económico, y ciertamente de lo económico.

De cualquier manera, volviendo al tema de este Congreso, la econometría como método y enfoque, como disciplina, empieza a desempeñar un papel cada vez más significativo entre el instrumental necesario para afinar los análisis y para prever las consecuencias de esta o aquella política económica, esta o aquella medida.

Permítaseme terminar por agradecer a las diversas entidades del gobierno de México y a otras más el apoyo específico sin el cual este Congreso no habría sido posible. Muchas gracias.

VARIABLES RELACIONADAS
CON LA EDAD AL MATRIMONIO
EN MEXICO *

W. Whitney Hicks
Raymundo C. Rodríguez G.

1. INTRODUCCION

La edad al matrimonio ha sido objeto de estudio en la literatura demográfica tanto como variable independiente así como dependiente. En relación al primer grupo, fundamentalmente se ha analizado su efecto sobre el comportamiento reproductivo de la población humana (Henry y Piotrow, 1979) y se ha destacado su importancia como "variable de control" al investigar la relación entre fecundidad y educación (Bumpas, 1969). En cuanto al segundo tipo de estudios, esto es, los referentes a los determinantes de la edad al matrimonio, van desde la estimación de dicha edad a través de modelos matemáticos (Mina, 1980) hasta la búsqueda de los factores explicativos de la misma (Dixon, 1971).

La presente investigación se ubica en este último caso.

* Esta investigación forma parte de un estudio más amplio que se está realizando en forma conjunta por la Facultad de Economía de la Universidad Autónoma de Nuevo León y el Departamento de Economía de la Universidad de Missouri-Columbia, bajo un Acuerdo de Colaboración Académica celebrado entre ambas Instituciones. El proyecto es financiado por las Fundaciones Ford y Rockefeller.

Los Autores agradecen a la Secretaría de Programación y Presupuesto por haberles facilitado la información de la Encuesta Mexicana de Fecundidad y al Lic. Jose García, de la Coordinación del Programa Nacional de Planificación Familiar por haber permitido usar los datos de la Encuesta Nacional de Prevalencia en el Uso de Métodos Anticonceptivos. Agradecen a Israel Gutierrez, Charles Geiss y Mark Mayo, de la Universidad de Missouri-Columbia, por su ayuda con el manejo de datos a través de la computadora.

La edad al primer matrimonio o primera unión ha sido una variable importante que afecta la fecundidad. Se espera que el número de hijos que una mujer tenga a lo largo de su período reproductivo sea mayor cuanto menor sea la edad en que se case --y mayor sea, por lo tanto, el intervalo de tiempo en que está expuesta al riesgo de concebir--, sobre todo en poblaciones que no controlen su fecundidad.

También los matrimonios a edad temprana, y la fecundidad asociada en estas edades, reducen el intervalo entre generaciones por lo que tienden a elevar la tasa de crecimiento de la población.

El estudio que ahora se presente forma parte de un proyecto de investigación titulado "Los determinantes de la Fecundidad en México" cuyo último propósito es el de analizar los diferenciales en fecundidad, aislando los determinantes de este fenómeno y así obtener un mayor conocimiento de las causas de la reciente disminución de la fecundidad en el país. Como objetivos intermedios de tal estudio se tienen los de investigar los determinantes del uso de anticonceptivos y de la edad a la primera unión.

El propósito de este artículo es el de analizar la edad al matrimonio entre mujeres de México en términos de variables demográficas, económicas, sociales y culturales. Al mostrar cómo tales variables independientes afectan la edad al casarse, será posible entender mejor su comportamiento a través del tiempo.

El análisis de la edad promedio de entrada al estado matrimonial cobra importancia si se tiene en cuenta que en América Latina, México es uno de los dos países que muestran mayor persistencia en la disminución de la proporción de mujeres casadas a edad de 20 años (Durch, s.f.p. 16). El porcentaje de casadas a esta edad fue alrededor de 60 por ciento para mujeres de 40-44 años de edad en 1976 y fue menor que 50 por ciento para mujeres 20-24.

2. TEORIA

Tanto la disciplina económica como sociológica han contribuido al cuerpo de conocimientos que se tienen sobre los determinantes de la edad al primer matrimonio.

Las aportaciones relevantes de la ciencia económica provienen fundamentalmente de la literatura sobre los costos que implica la búsqueda del cónyuge. Los economistas suponen que tal búsqueda continúa hasta que los costos sean iguales a los beneficios de seguir buscando. Por lo tanto, cualquier factor que eleve los costos de tal búsqueda o reduzca los beneficios tendería a disminuir la edad a la primera unión. Así, los beneficios de buscar a un cónyuge adecuado serán menores como consecuencia de la disolución de uniones. Si, por ejemplo, aumentase la probabilidad de que una unión fuese disuelta, decrecerían los beneficios derivados de una mayor búsqueda para encontrar otra(o) compañera(o) porque se ve reducido el período de tiempo esperado durante el cual uno disfruta de los beneficios de haber encontrado un cónyuge adecuado.

Dós factores que pueden disolver una unión son la muerte y el divorcio o abandono. La teoría económica predice que la duración de la búsqueda del cónyuge será menor, y la edad al primer matrimonio más temprana, en situaciones donde la mortalidad es alta y/o bajos los costos (económicos y subjetivos) de disolver la unión. Entonces, cuando las uniones pueden ser disueltas más fácilmente, pasa a ser racional el reducir la duración de la búsqueda y casarse a una edad más joven.

Desde una perspectiva sociológica, Dixon (1971) argumenta que la edad a la primera Unión depende de (1) la disponibilidad de futuros cónyuges, (2) la factibilidad del matrimonio y (3) el deseo de casarse.

En cuanto a la disponibilidad de cónyuges, esta depende de la proporción de hombres-mujeres en la población. Puesto que los hombres frecuentemente se casan con mujeres de menor edad, * dicha proporción pudiera ser representada por la razón de hombres en el grupo 25-29 años de edad a mujeres 20-24, o bien, hombres 20-24 a mujeres 15-19. En algunos casos esta proporción difiere significativamente de la unidad. Ello ocurre cuando se da un proceso migratorio dada la selectividad por sexo y edad de la población. Las guerras también son causantes de que la proporción se aleje de la unidad. El mismo fenómeno se presenta cuando las tasas de fecundidad por edad de algunas poblaciones han fluctuado fuertemente lo cual ha afectado la razón de sexos (hombres 20-24 a mujeres 15-19, por ejemplo).

La factibilidad del matrimonio está en función del acceso que la pareja tenga a los recursos necesarios para mantenerse. Donde son comunes las familias nucleares (en contraposición con las familias extendidas) es más probable que el matrimonio sea diferido (Dixon, 1971, p. 228). El acceso a la tierra en áreas rurales puede ser otro factor que influya en la edad al matrimonio. Si hay disponibilidad de tierras para hombres jóvenes, probablemente éstos se casarán más pronto y consecuentemente la mujer se casará a edad más temprana que si la tierra fuera escasa y el acceso a la misma se retrasase hasta que el padre pase a ser inactivo o muera. Si todo lo demás permaneciera constante, los programas de redistribución de tierras tenderían a reducir la edad al matrimonio en áreas rurales.

El deseo de contraer nupcias es un tercer factor que puede afectar la edad al matrimonio. Si, por ejemplo, no existiesen roles alternativos para la mujer más que ser esposa y madre, entonces el matri-

* Julieta Quilodrán (1980) encontró que la edad a la primera unión de las mujeres es de 21.1 años y 24.1 para los hombres, esto en base a los datos de la Encuesta Mexicana de Fecundidad, realizada en 1976.

monio sería más deseable. También si la mujer se enfrenta con una fuerte discriminación en el mercado de fuerza de trabajo (esto es, cuando busca un empleo fuera del hogar), se verá desalentada tanto en participar en la población económicamente activa como en obtener una mayor educación por lo que es más probable se case a menor edad.

3. EL MODELO

Muchas de las variables sugeridas en el esquema teórico recién discutido no se tenían disponibles o no existían medidas directas de tales variables. Fue necesario utilizar información indirecta en cuanto a sus efectos sobre la edad al matrimonio. No obstante, la discusión sobre la importancia y relación de las nuevas variables con la edad al matrimonio se hace a la luz de las premisas teóricas ya señaladas.

Las variables consideradas fueron: tamaño del lugar de residencia (TAM), años de educación de la esposa (EDM) y del marido o compañero (EDH), la edad actual o edad al momento de la entrevista (EDADA) y REGION de residencia.

En general, se espera que la edad al matrimonio sea mayor en los centros urbanos más grandes que en las localidades rurales menores. Son varios los factores que estarían explicando tal comportamiento. Es probable que la razón de sexos (hombres-mujeres) sea mayor en pequeñas comunidades rurales, pues la migración proveniente de estas áreas hacia las urbanas tiende a ser selectiva de mujeres jóvenes, tanto en México como en América Latina en general. Es así como estas mujeres migrantes incrementan la probabilidad de que se casen a temprana edad aquéllas que no migran. La falta de roles diferentes al de ser esposas y madres para las mujeres en áreas rurales y la existencia de roles alternativos en los aglomerados urbanos provoca un aumento en la edad al

matrimonio, en la medida en que se consideren localidades de mayor tamaño. Finalmente, la mayor mortalidad en las zonas rurales reduciría las ganancias derivadas de prolongar la búsqueda del cónyuge, alentando los matrimonios tempranos en estas áreas.

Por otra parte, el efecto de una mayor educación, al reducir la mortalidad, también tenderá a incrementar la edad a la primera unión de aquellas mujeres con mayor educación, las cuales son más probables de encontrar en las áreas urbanas.

En general, el bajo nivel de educación para la mujer mexicana promedio --alrededor de tres años y medio-- excluye la posibilidad de una relación simultánea entre educación y edad al matrimonio. La mujer mexicana promedio completa su educación ocho o diez años antes de casarse por lo que cualquier relación causal entre las dos variables tendría que ser "de" la educación "hacia" la edad al matrimonio.

Las mujeres educadas están mejor preparadas (y tienen una mayor inclinación junto con sus esposos) para asumir roles distintos al de esposa y madres, por lo que es de esperarse una relación directa entre la educación de la mujer y su edad al casarse. Por la misma razón, las esposas de hombres con mayor educación tenderán a casarse más tarde.

Es menos probable que las mujeres educadas y sus esposos formen parte de una familia extendida, hecho que tiende a retrasar la edad al matrimonio. Sin embargo, es de esperarse que los hombres con más educación dispongan de mayores recursos para mantener una esposa y ello pudiera disminuir la edad en que se casan sus mujeres. Esta última consideración parece sugerir que existen efectos contrapuestos de la educación del hombre sobre la edad al matrimonio de la mujer, por lo que el coeficiente asociado con tal variable independiente puede mostrar el efecto neto.

La cuarta variable utilizada en el estudio --edad al momento de realizarse la entrevista-- es una variable de control. Puesto que las mujeres incluidas en el trabajo están todas casadas, la edad promedio al matrimonio se ve afectada por la estructura por edad de la población, siendo mayor tal promedio entre mayor sea la edad del grupo de mujeres consideradas. Sin embargo, de no haber incluido la variable edad se corría el riesgo de tener problemas de especificación del modelo.

La última variable considerada es la de REGION, la cual representa ocho regiones en que fue dividido el país. Se busca probar la existencia de diferencias culturales entre grupos de Entidades Federativas de México en relación con la edad al matrimonio.

4. INFORMACION UTILIZADA

Los datos se obtuvieron de la Encuesta Mexicana de Fecundidad (EMF) y de la Encuesta Nacional de Prevalencia en el Uso de Metodos Anticonceptivos (véase bibliografía).

El trabajo de campo de la EMF se realizó durante los meses de julio de 1976 a marzo de 1977 y se entrevistó a 7 310 mujeres en edad reproductiva 15-49 años. En la encuesta de Prevalencia se levantaron las entrevistas en los meses de julio a octubre de 1978, constituyendo la muestra un total de 4 492 mujeres en edad 15-49 años.

Para ambas muestras, la población bajo estudio estuvo formada por mujeres casadas o convivientes, con una sola unión, que no deseaban más hijos.* El número de casos para EMF fue de 1 659 y para la Prevalencia de 1 928. Se debe aclarar que en la información de la encuesta de Prevalencia se tenía la variable "¿qué edad tenía usted cuando empezó a convivir con su compañero actual (esposo)?" por lo que se captaron mujeres con más de una unión. Este problema no es tan grave si se toma en cuenta que alrededor de un 90% de las mujeres alguna vez casadas o unidas lo han hecho una sola vez.**

Entre las variables independientes se incluyó el tamaño del lugar de residencia, la cual estuvo representada por cuatro variables dummy tomando el valor de cero para todas las localidades menores a 2 500 habitantes. TAMI fue igual a uno para lugares entre 2 500 y 19 999, cero todo lo demás; TAM 2 fue uno para localidades de 20 000 a 49 999 y cero todo lo demás; TAM 3 tomó el valor de uno para lugares de

* La restricción "no desean más hijos" se debe a que, como ya fue señalado, este artículo forma parte de un proyecto mayor sobre "Determinantes de la Fecundidad en México". En él se utiliza el esquema teórico propuesto por Richard A. Easterlin (1978) donde afirma que el uso de métodos anticonceptivos --el cual, a su vez, está asociado a la fecundidad de una población-- está en función tanto de los costos (objetivos y psicológicos) que implica su uso como de la motivación existente para regular la fecundidad. Se supone que las mujeres que declaran no desear más hijos tienen la motivación para adoptar la contracepción, más el que lo hagan o no dependerá del balance neto de las dos fuerzas mencionadas.

** En la encuesta de Prevalencia se captó información sobre el número de uniones, además se hizo la pregunta "¿qué edad tenía usted la primera vez que se casó o vivió en unión libre?", información con la que se puede captar la edad a la primera unión pero, desgraciadamente, no se disponía de ella.

más de 50 000 excluyendo la ciudad de México, Guadalajara y Monterrey, cero todo lo demás; y TAM 4 adoptó el valor de uno para estas tres áreas metropolitanas del país, cero todo lo demás.

Tanto los años de educación de la Mujer y del hombre (EDM Y EDH) como la edad de la mujer al momento de la entrevista (EDADA) constituyeron variables cuantitativas continuas.

Finalmente, se utilizó la regionalización seguida en la EMF.* Así, la REGION 1 fue igual a uno para los Estados de Baja California Norte, Baja California Sur, Sinaloa, Sonora y Nayarit, cero todo lo demás; REGION 2 fue uno para Nuevo León y Tamaulipas y cero para el resto de las entidades; REGION 3 adoptó el valor de uno para Coahuila, Chihuahua, Durango, San Luis Potosí y Zacatecas, cero todo lo demás; REGION 4 tomó el valor de uno para Aguascalientes, Colima, Guanajuato, Jalisco y Michoacán, cero todo lo demás; REGION 5 fue uno para el Distrito Federal, Hidalgo, México, Morelos, Puebla, Querétaro y Tlaxcala, cero todo lo demás; REGION 6 fue uno para Tabasco y Veracruz, cero todo lo demás; REGION 7 fue igual a uno para Campeche, Quintana Roo y Yucatán, cero todo lo demás; la REGION 8 compuesta por Chiapas, Guerrero y Oaxaca, fue cero en todos los casos.

5. PROCEDIMIENTOS DE ESTIMACION

Las variables discutidas en la sección previa fueron usadas en una ecuación de regresión múltiple.

* En las entidades de Baja California Sur, Colima, Tlaxcala y Campeche, no se levantaron entrevistas en virtud de que no salió seleccionada ninguna unidad primaria.

La variable dependiente fue la edad al primer matrimonio o unión (EDADM). Entre las variables independientes se tenía el tamaño del lugar de residencia (TAM), educación de la mujer y de su marido o compañero (EDM y EDH), la edad de la mujer al momento de la encuesta (EDADA) y la REGION de residencia. La ecuación quedó de la siguiente forma:

$$EDADM = A_0 + A_1 TAM + a_2 EDM + a_3 EDH + a_4 EDADA + a_5 (EDADA)^2 + a_6 REGION + e$$

TAM y REGION estuvieron representadas por cuatro y siete variables dummy, respectivamente. La variable dependiente y EDM, EDH y EDADA son variables continuas.

La forma funcional supuesta para EDM y EDH fue lineal, ya que estas variables tenían medias de 3.6 y 4.5 años, respectivamente, y menores rangos de variación que EDADA.

Al usar estimadores ordinarios mínimo cuadrados para ajustar la ecuación especificada a los datos, permitirá trabajar con las mejores estimaciones lineales insesgadas de los parámetros desconocidos, siempre y cuando se cumplan ciertos supuestos. Por ejemplo, es bien conocido que donde las variables del lado derecho son endógenas en un sistema más grande de ecuaciones simultáneas, habrá una correlación entre las variables dependientes y el error. En este caso, las estimaciones por mínimos cuadrados ordinarios de los parámetros estructurales presentan propiedades no deseables para pequeñas y grandes muestras (Johnston, 1972, p. 344).

Las mejores propiedades lineales e insesgadas de mínimos cuadrados ordinarios también dependen del supuesto de que la media del error es constante (Johnston, 1977, p. 210). Parece ser que tales supuestos se cumplen para el caso de la ecuación señalada arriba.

6. RESULTADOS

Los resultados de las ecuaciones estimadas (una para 1976 y otra para 1978) se encuentran resumidas en el Cuadro 1. Del coeficiente de determinación (R^2) se observa que un buen porcentaje de la varian-za total de la variable edad al matrimonio quedó inexplicada. Sin embargo, la varianza explicada por la regresión (22% en 1976 y 15% en 1978) resultó estadísticamente significativa al nivel de 0.01% usando una prueba F.

Para 1976, el tamaño del lugar de residencia fue significativo al nivel de 2.5% para TAM 1, es decir, lugares entre 2 500 y 20 000 habitantes, siendo el coeficiente no significativo para el resto de los tamaños del lugar de residencia. Puesto que se obtuvo un valor negativo (-0.569) para tal tamaño de localidad, significa que la edad al matrimonio en lugares entre 2 500 y 20 000 habitantes fue alrededor de siete meses menor que localidades menores a 2 500 habitantes.

Esta edad más temprana al matrimonio pudo haber estado influenciada por una migración selectiva de mujeres de localidades entre 2 500 y 20 000 personas hacia centros más poblados. El efecto de tal migración, sería el de reducir la disponibilidad de cónyuges futuros para los hombres por lo que tendería a decrecer la edad al primer matrimonio para aquellas mujeres que no migraron.

Para 1978, el tamaño del lugar de residencia (TAM) no fue estadísticamente significativo al nivel del 5% para ninguna de las cuatro categorías, a pesar de que para la ciudad de México, Guadalajara y Monterrey, el coeficiente fue significativo al nivel del 20% y fue mayor que cualquiera de las otras categorías. Sin embargo, la edad al matrimonio estimada en la ciudad de México, Guadalajara y Monterrey fue solamente cuatro meses mayor que en

CUADRO 1

	Encuesta Mexicana de Fecundidad (1976)	Encuesta Nacional de Prevalencia en el Uso de Métodos Anticonceptivos (1978)
R ²	.2193	.1483
Intersección	6.553****	6.722****
TAM1	-0.569**	0.295
TAM2	0.006	-0.068
TAM3	0.144	0.118
TAM4	-0.002	0.324
EDM	0.267****	0.240****
EDH	0.109****	0.088***
EDADA	0.487****	.516****
(EDADA)	-0.005***	-0.006****
REGION 1	0.164	0.136
REGION 2	0.714*	0.734*
REGION 3	0.191	0.294
REGION 4	0.808****	0.772**
REGION 5	0.656**	0.332
REGION 6	-0.589	0.149
REGION 7	- .209	-0.533
No. de casos	1 659	1 928

**** Significativo al nivel de 0.01%
 *** Significativo al nivel del 1%
 ** Significativo al nivel del 5%
 * Significativo al nivel del 10%

localidades menores a 2 500 habitantes.*

La migración selectiva afectaría la razón de sexos en estas tres áreas metropolitanas del país en forma opuesta a su efecto en localidades entre 2 500 y 20 000, por lo que tendería a aumentar la edad al matrimonio.

Tanto en 1976 como dos años después, el efecto de la educación sobre la edad al matrimonio fue muy similar. El nivel de educación tanto para la esposa como para su compañero, tuvieron un efecto estadísticamente significativo sobre la edad al matrimonio de la mujer.

Los resultados mostraron que tanto la educación de la mujer como la de su esposo tuvieron un "efecto independiente" sobre la edad a la primera unión. El efecto de un año de educación de la mujer fue casi tres veces mayor que un año de educación del esposo. Las estimaciones lineales para educación, mostraron que una mujer que haya completado su educación primaria se casaría casi un año y medio más tarde que una mujer sin educación. Un hombre con educación primaria se casaría con una mujer que fue alrededor de seis a ocho meses mayor que en el caso de un hombre sin educación.

En el caso de la variable edad al momento de la entrevista, los resultados para 1976 y 1978 fueron similares. En ambos casos, la edad mostró una relación no-lineal estadísticamente significativa en relación con edad a la primera unión. La edad al

* Cabe señalar que Bustillo (1981, p. 11) utilizando datos de la Encuesta Nacional de Prevalencia en el uso de Métodos Anticonceptivos con Módulo Fecundidad/Mortalidad, cuya información está referida a 1979, encontró que la edad media a la primera unión de mujeres en localidades menores a 2 500 habitantes fue de 20.2 años y la correspondiente a las tres áreas metropolitanas fue de 22.4 años.

matrimonio fue la más alta para las mujeres 43-49 años de edad. Como ya fue indicado, la edad actual fue incluida como una variable de control. Como era de esperarse, los resultados mostraron que a medida que se tiene un grupo más viejo, el porcentaje de alguna vez unidas aumenta y se acerca al límite de alrededor de 95%. Estos resultados de ninguna manera hablan de lo que ha ocurrido a la edad al primer matrimonio en México a través del tiempo.

La edad al matrimonio entre las regiones para 1976 y 1978 fue positiva y diferente para la REGION 4, a un nivel de significación del 5%. Cada región fue comparada con la REGION 8 la cual incluye los Estados de Chiapas, Guerrero y Oaxaca.*

Los datos para 1976 muestran que el coeficiente para la REGION 5 también es positivo y estadísticamente diferente (de la REGION 8), al nivel del 5%. Para ambos años, la REGION 2 es positiva cuando se compara con la REGION 8, pero estadísticamente significativo solamente al nivel del 10%.

Las REGIONES 2, 4 y 5 contienen a Monterrey, Guadalajara y la ciudad de México, respectivamente. En cuanto a nivel de desarrollo de tales regiones, se encuentran por arriba del promedio (Unikel, 1978).

Puesto que la variable tamaño del lugar de residencia (TAM) presumiblemente ha controlado los efectos de la migración selectiva sobre la edad a la

* En un estudio realizado por Luis Unikel (1978, p. 365) sobre el desarrollo urbano de México, muestra que las entidades federativas correspondientes a la REGION 8 en el texto, se encuentran en el último rango de nivel de desarrollo, en relación al resto del país. Esta región Sur-Sureste, no se ha incorporado a la dinámica de los procesos de desarrollo y urbanización del país.

primera unión, la edad mayor al matrimonio en las REGIONES 2, 4 y 5, donde las edades son de ocho a diez meses mayores que en la REGION 8, pueden estar reflejando diferencias socio-culturales. Por ejemplo, las mujeres con educación pueden tener mejores oportunidades para trabajar fuera del hogar --pueden enfrentar menor discriminación-- en las REGIONES 2, 4 y 5 que en el caso de la REGION 8 y el resto de las regiones.

7. RESUMEN

Durch encontró una disminución en el porcentaje de mujeres que se casan antes de los 20 años de edad, utilizando un período de análisis de 20 años y con información de la Encuesta Mexicana de Fecundidad. Todo indica que los resultados presentados en este estudio son compatibles con los de Durch.

Los resultados para tamaño del lugar de residencia en 1976 mostraron que la edad a la primera unión es significativamente menor, al nivel del 5%, en localidades de entre 2 500 y 20 000 habitantes que en comunidades menores de 2 500. En 1978, la edad al matrimonio en la Ciudad de México, Guadalajara y Monterrey, fue mayor que en lugares menores de 2 500 habitantes, pero el coeficiente fue significativo solamente al nivel del 20%. Es interesante resaltar que la edad al primer matrimonio para las tres áreas metropolitanas del país fue casi de un año mayor que en localidades de entre 2 500 a 20 000 personas.

Mientras que la evidencia sobre el efecto del tamaño del lugar de residencia junto con el proceso de urbanización que ha ocurrido durante los últimos 20 años en México es consistente con un aumento de la edad al matrimonio, el tamaño del lugar de residencia resultó ser sólo marginalmente. El efecto de esta última variable sobre la dependiente, pudiera ser el efecto de la migración selectiva de mujeres

ya que este hecho impactaría sobre la razón de sexos de la población, pero ello no puede ser probado directamente.

Tanto la educación de la mujer como la del hombre "actuaron independientemente" al aumentar la edad al matrimonio para las mujeres mexicanas. Aunque estos resultados fueron bastante fuertes (estadísticamente hablando), 6 años de educación para la mujer incrementó su edad al matrimonio en un año y medio. Seis años de educación para el hombre aumentó la edad al casarse (de su mujer) en seis a ocho meses. Mientras que una mayor educación aumentaría la edad a la primera unión, la magnitud del efecto parece ser relativamente pequeño en términos de los logros en educación que se han dado en el pasado o que pueden anticiparse en el futuro cercano.

La diferencia en la edad al matrimonio entre la REGION 8 y las siete restantes no fue grande, no obstante que la REGION 4 (la cual contiene a Guadalajara) presentó una edad a la primera unión de diez meses mayor que la región utilizada como referencia. Por su parte, la REGION 5 (la que agrupa a la Ciudad de México) tuvo una edad al matrimonio de ocho meses mayor y la REGION 2 (en la que se encuentra Monterrey) una de diez meses mayor. Sin embargo, en las REGIONES 2 (tanto para 1976 como para 1978) y 5 (en 1978), los coeficientes fueron estadísticamente significativos solamente al nivel del 10%. Una razón posible que pudiera explicar la mayor edad al matrimonio encontrada para las tres regiones que incluyen a las tres áreas metropolitanas del país, es que probablemente tengan lugar actitudes culturales diferentes hacia la participación de la mujer en el mercado de trabajo, actitudes que en todo caso serían favorables en tales tres regiones.

Respecto a investigaciones futuras sobre los determinantes de la edad a la primera unión en México, sería interesante probar la existencia de interacción entre REGION y educación. Si realmente existen actitudes diferenciales (en la forma de

mayor aceptación de la mujer en la fuerza de trabajo) en las REGIONES 2, 4 y 5, la variable REGION pudiera interactuar con la educación al determinar la edad al matrimonio.

BIBLIOGRAFIA Y FUENTE DE DATOS.

Bumpas, Larry, "Age at Marriage as a Variable in Socio Economic Differentials in Fertility". DEMOGRAPHY. Vol. 6, No. 1, February 1969, pp. 45-54.

Bustillo, Emiliana, ALGUNAS CONSIDERACIONES SOBRE LA NUPCIALIDAD FEMENINA EN MEXICO. Jefatura de Servicios de Planficación Familiar del Instituto Mexicano del Seguro Social, México, 1981.

Coordinación General del Sistema Nacional de Información, ENCUESTA MEXICANA DE FECUNDIDAD. INFORME METODOLOGICO. Secretaría de Programación y Presupuesto. México, 1978.

ENCUESTA MEXICANA DE FECUNDIDAD. PRIMER INFORME NACIONAL. Vol. 1 y II. Secretaría de Programación y Presupuesto, México 1979.

Coordinación del Programa Nacional de Planificación Familiar, ENCUESTA NACIONAL DE DE PREVALENCIA EN EL USO DE METODOS ANTICONCEPTIVOS. DOCUMENTO METODOLOGICO. México, 1973.

ENCUESTA NACIONAL DE PREVALENCIA EN EL USO DE METODOS ANTICONCEPTIVOS. INFORME DE RESULTADOS. México, 1978.

Dixon, Ruth B., "Explaining Cross-Cultural Variations in Age at Marriage and Proportions Never Marrying". POPULATION SUDIES. Vol. 25, No. 2 (1971) pp. 215-234.

- Durch, Janes S., NUPTIALITY PATTERNS IN DEVELOPING COUNTRIES. IMPLICATIONS FOR FERTILITY. Washington, D.C. Population Reference Bureau, (s.f.)
- Easterlin, Richard A. "The Economics and Sociology of Fertility: A Synthesis" HISTORICAL STUDIES OF CHANGING FERTILITY. Charles Tilly (ed.). Princenton University Press. Princeton, 1978, pp. 57-133.
- Henry, Alice and Phyllis T. Piotrow, "Age at Marriage and Fertility" POPULATION REPORTS. Vol. 7, No. 6. Series M-4 (November 1979) pp. 105-159.
- Johnston, J., ECONOMETRIC METHODS. 2nd. Edition. McGraw Hill, New York, 1972.
- Mina, Alejandro, "Aplicación del Modelo estándar de Nupcialidad de A.J. Coale al Caso de México". DEMOGRAFIA Y ECONOMIA, Vol. XIV, No. 4 (44), 1980, pp. 421-466.
- Quilodrán, Julieta, TIPOS DE UNION MARITALES EN MEXICO. Documento preparado para la Segunda Reunión Nacional sobre la Investigación Demográfica en México, celebrada del 4 al 7 de noviembre de 1980 en la Ciudad de México.
- Unikel, Luis, EL DESARROLLO URBANO DE MEXICO: DIAGNOSTICO E IMPLICACIONES FUTURAS. CEED, El Colegio de México. México, 1978.

EL DESEMPLEO Y SUS ASPECTOS HUMANOS

C. A. Cannegieter *

DESEMPLEO E INFLACION.

El desempleo es uno de los principales problemas económicos de hoy. El otro problema principal es la inflación. Uno puede preguntarse hasta qué punto están estos dos problemas relacionados entre sí. El Profesor Phillips es reconocido por su "Phillips Curve" que relaciona ambos problemas. Harry Johnson afirma que esta curva puede ser identificada como el principal desarrollo Keynesiano en el período post-guerra.(1) La Curva de Phillips relaciona el desempleo y la inflación en una forma negativa, que indica que el desempleo se reduce cuando la inflación aumenta; aunque él basó su estudio en la relación entre desempleo y la tasa de cambio de los salarios (inflación) en Inglaterra durante un muy largo período, el de 1861-1957.(2) El dividió este período en tres secciones:

1861 - 1913

1913 - 1948

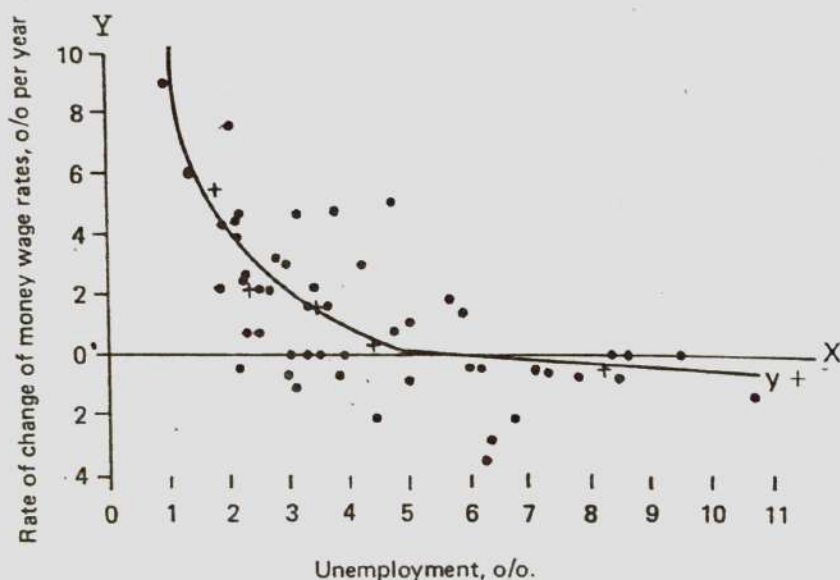
1948 - 1957

* El Autor ha sido Profesor huésped de esta Facultad en sus programas de intercambio internacional.

(1) Johnson, Harry G., INFLATION AND THE MONETARIST CONTROVERSY, Amsterdam, North-Holland, 1972; and JOURNAL OF ECONOMIC LITERATURE, March 1973, p. 114.

(2) Ver ECONOMICA, Noviembre 1958, páginas 283-299.

El período 1913-1948 fue un poco inestable debido a las dos guerras mundiales. El tercer período fue un poco más difícil, pero el primer período de 1861-1913 lo condujo a su famosa curva de la siguiente manera:



En un diagrama de dispersión él asignó un punto a cada año. El promedio de las tasas de cambio de salarios durante un dado año en la escala están en el eje vertical y la tasa promedio de desempleo está dada en la escala en el eje horizontal. De esta manera una curva ajustada fue construida conforme al método --promedio-- grupo con la siguiente ecuación:

$$Y + 0.900 = 9.638 X - 1.394$$

Esta curva puede ser explicada por las características económicas del período que consistía en una secuencia de auges y depresiones: durante este período se observan 6 1/2 ciclos de intercambio con un tiempo de 8 años. El Profesor Phillips en su página 285 hace resaltar, durante los auges, los empleadores estaban dispuestos a pagar mayores salarios y había suficiente trabajo y por consiguiente bajo desempleo. Esta situación está explicada en la esquina superior izquierda del diagrama que se adjunta. Durante la depresión no había trabajo,

una alta tasa de desempleo y los empleadores que no estaban dispuestos a dar aumentos en los salarios que significó desplazarse hacia el lado inferior derecho de la curva.

La relación fue establecida por el Profesor Phillips para explicar las tasas de cambio de salario monetario por el nivel de desempleo. La misma relación puede también usarse para lo contrario; para explicar la tasa de desempleo mediante los cambios en salarios, conduciéndonos a la conclusión que la tasa de desempleo puede reducirse aumentando la tasa de salarios. Como los salarios son una especie de precio por mano de obra, este análisis de la Curva de Phillips nos lleva a la conclusión de que aumentos en salarios y precios (inflación) reducen el desempleo; aunque aquí parece que la frase con la que el Profesor Phillips concluye su artículo es muy cierta: "Existe la necesidad de hacer una más detallada investigación a las relaciones entre desempleo, tasa de salarios, precios y productividad".

La conclusión de la relación de la Curva de Phillips, que inflación en los salarios y precios está reduciendo el desempleo, fue gradualmente aceptado en lo general; aunque después de esta aceptación general, fue el Profesor Friedman quien atacó la idea de que la inflación era buena para la economía y la disminución del desempleo. El probó su punto de vista con los siguientes ejemplos:(3)

India, donde durante su primer plan de cinco años, el producto nacional neto a precios constantes aumentó en 18%, mientras que los precios se disminuyeron. En el segundo plan de cinco años hubo un crecimiento parecido en el producto nacional, los precios aumentaban, indicando que para estimular la economía y reducir el desempleo, no es necesario siempre hacerlo por medio de la inflación.

(3) Friedman, Milton,
INFLATION, CAUSES AND CONSEQUENCES,
Asia Publishing House, 1963.

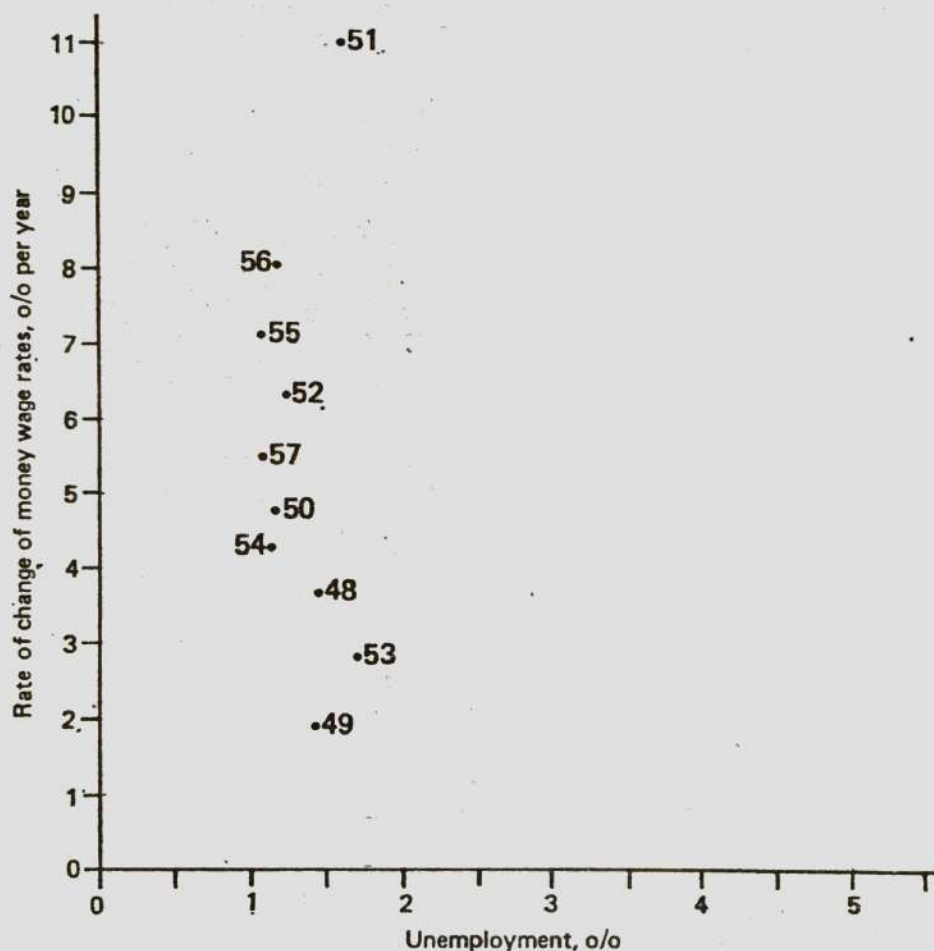
Lo mismo puede concluirse del período 1865-1879 en los Estados Unidos, durante el cual los precios cayeron marcadamente mientras que durante ese período había una tasa elevada de crecimiento económico.

Cuando comparamos en Inglaterra los dos períodos 1870-1890/5 y 1890/5-1913 entonces durante el primer período mencionado los precios decrecían y durante el segundo período estaban aumentando. Observamos que el producto nacional real aumentó más rápidamente durante el primer período mencionado, indicando que la inflación no es necesaria para aumentar la producción y reducir el desempleo.

En Alemania Occidental después del fin de la Segunda Guerra Mundial existió un período de aumentos acelerados de la producción y menos desempleo con precios constantes o creciendo ligeramente.

Lo mismo sucedió en Grecia después de 1953/4, también hubo un período de muy rápido crecimiento económico, que significó menor desempleo con precios estables.

El Profesor Phillips tuvo en los años posteriores algunos problemas para ajustar los datos. El intentó mejorar el panorama de los datos mediante el uso de un rezago en las cifras del desempleo; pero el panorama aún no estaba muy convincente. Lo que pasó es que las tasas de desempleo se movieron hacia la izquierda y las de inflación hacia arriba como puede observarse en la gráfica siguiente:



-U.K. data, with unemployment
lagged 7 months

Este panorama sugiere que ha habido un desplazamiento de datos en la Curva de Phillips para los períodos más recientes.

En los Estados Unidos nació un descrédito en la relación de la Curva de Phillips: Ackley afirma que los datos para los Estados Unidos para el período 1900-1958 no muestran ninguna relación entre la magnitud del cambio salarial de un dado año y la tasa de desempleo para ese año. Al probar la relación para diferentes industrias manufactureras se puede confirmar también la ausencia de una relación significativa entre el cambio salarial y el cambio en empleo.(4)

Lipsey trabajó sobre los datos de Phillips para Inglaterra y encontró también que la relación era más débil en la parte posterior del período que en los años anteriores a 1913. Para los períodos posteriores él descubrió que la curva no se comportaba normalmente bajo uno por ciento de aumento salarial; pero terminaba siendo una recta horizontal a ese nivel.(5)

Samuelson añade a la curva original de Phillips una escala anual de cambios en precios en el otro lado vertical, suponiendo un mejoramiento anual de la productividad de 3%, que hace que la escala de precios sea 3% menor que la escala de cambios salariales. Por lo que supone que ese 3% sea asignado a la mano de obra como recompensa por su incremento en productividad, y que con un aumento salarial del 3% por año, el incremento en precios debe ser igual a cero. El todavía está tan convencido de la verdad acerca de la relación de la curva de Phillips que él habla de un intercambio entre inflación precio-salario y desempleo en el sentido de que tenemos

-
- (4) Ackley, Gardner, MACROECONOMIC THEORY, The Macmillan Company, New York, 1963, pages 443-445.
- (5) Lipsey, R.G., "The Relation Between Unemployment and the Rate of Change of Money Wage Rates in the United Kingdom, 1862-1957: A Further Analysis," *ECONOMICA*, Feb. 1960, pages 1-31. See also Brooman and Jacoby, MACROECONOMICS, Chicago, Aldine Publishing Company, 1970, page 337.

que aceptar alguna inflación para reducir el desempleo.(6)

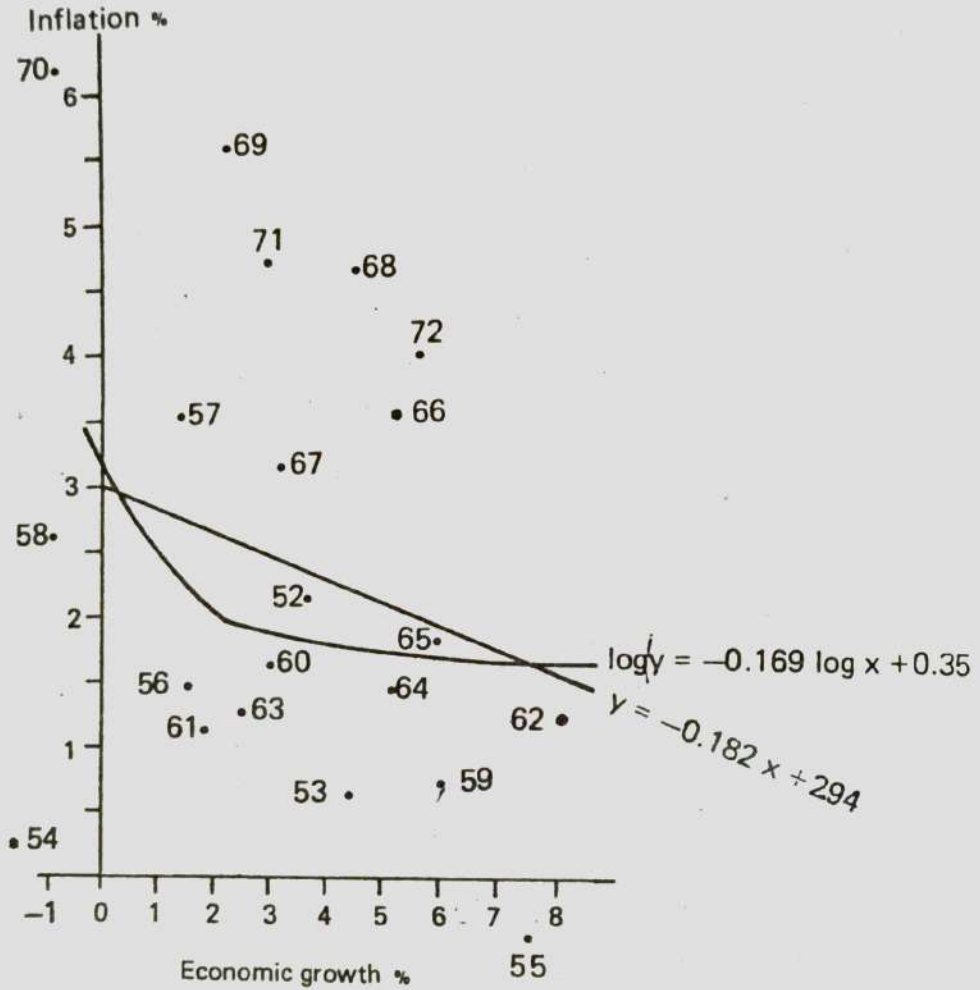
Otros, como McConell, se olvidaron de la escala cambio de salarios y toman sólo la escala cambio de precio en el eje vertical contra la tasa de desempleo en el horizontal, para explicar la curva de Phillips.(7)

Si seguimos esta idea (salarios son una especie de precio y consecuentemente la escala tasa de salarios puede ser reemplazada por una escala cambio en precios) nosotros tomamos crecimiento económico en el eje horizontal, suponiendo que mayor empleo trae mayor crecimiento y una especie de "curva de Phillips Inversa" puede ser construida; puesto que crecimiento económico es igual a empleo que se encuentra en el eje horizontal en lugar de desempleo.

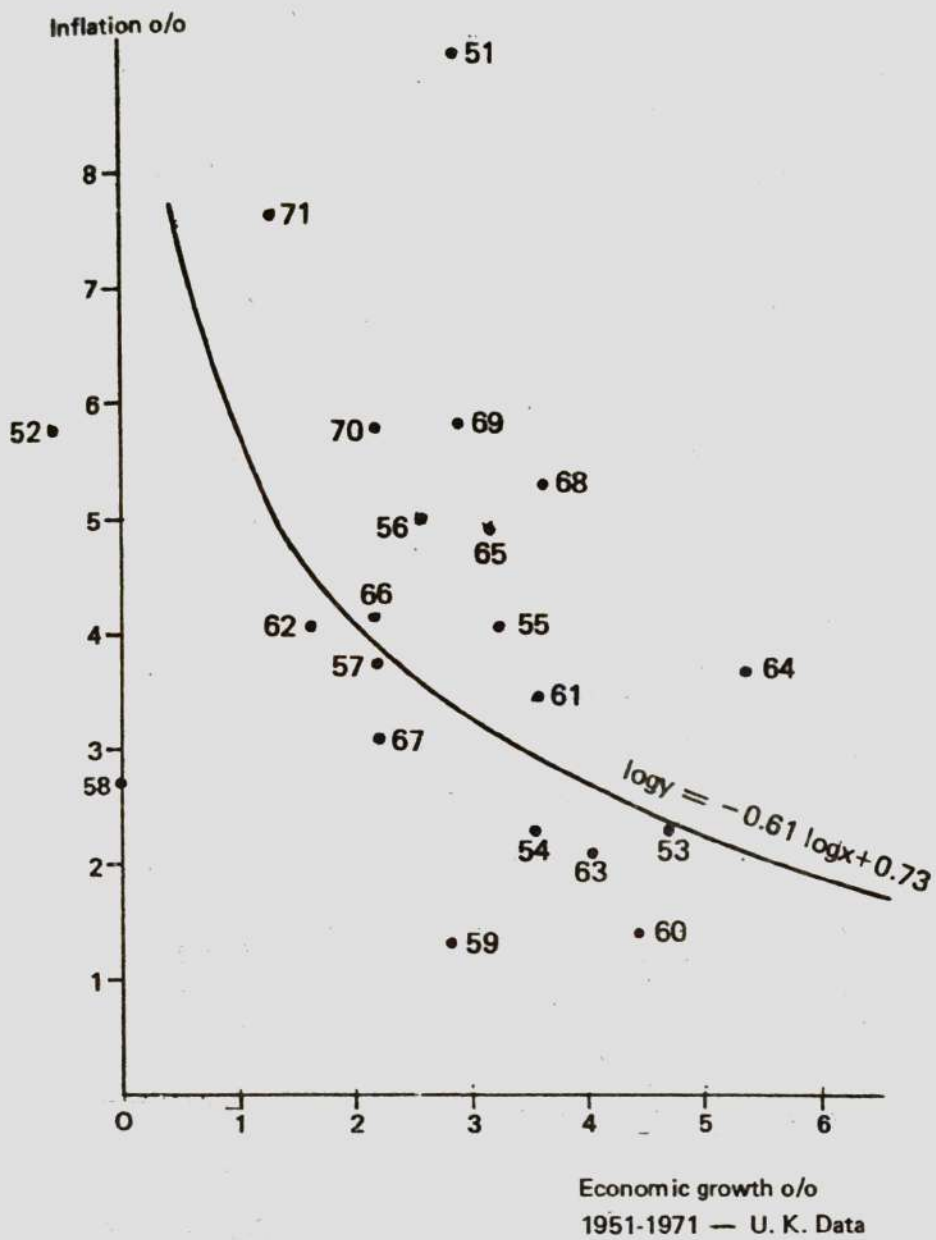
Cuando trazamos la tasa de inflación contra la tasa de crecimiento económico durante un período más reciente para los Estados Unidos, Inglaterra y para Nueva Zelandia, nos encontramos en estos tres casos con una especie de Curva de Phillips Inversa, como puede verse en los siguientes diagramas:

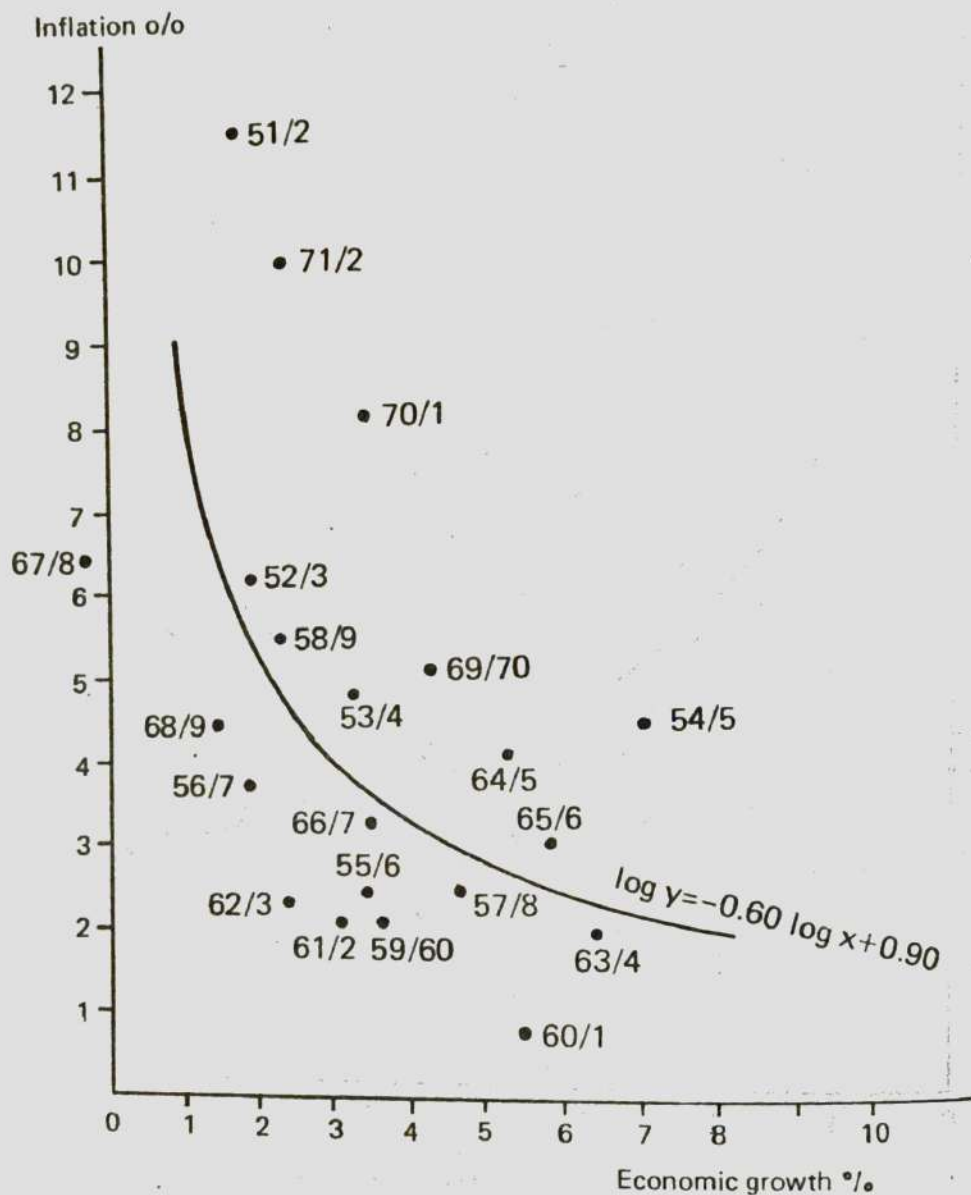
(6) Samuelson, Paul A., ECONOMICS, 9th edition, New York, McGraw-Hill, 1973, pages 832-833.

(7) McConnell, Campbell R., ECONOMICS, New York, McGraw-Hill, 5th edition, 1972, page 388.



1952-1972 — U. S. Data





1951/2 - 1971/2 — New Zealand data

Para los datos de Estados Unidos (que miden inflación por medio de Índice de Precios al Consumidor, Índices de Precios y el crecimiento económico en términos reales) la línea recta

$$Y = -0.182 \times 2.94$$

para ajustar los datos algo mejor que la curva

$$\log. Y = -0.169 \log. X + 0.35$$

Pero, como los datos indican claramente, existe una relación negativa entre inflación y crecimiento económico.

Para los datos del Reino Unido (medidos en la misma manera) se observa más claramente la Curva de Phillips Inversa. Barker y Woodward también han construido una Curva de Phillips Inversa para el mediano plazo para la economía del Reino Unido, mencionando que "el efecto depresivo de la inflación en salarios sobre el empleo es bastante notable".(8)

Para Nueva Zelanda (donde el crecimiento se mide mediante el cambio de volumen de producción para los años 1951/2-1953/4 y para los años 1970/1-1971/2 y mediante el PIB a precios constantes para otros años) el panorama también sugiere que la curva de Phillips debe ser invertido para el período más reciente.

(8) Barker, T. S. and V. H., Woodward, "Inflation, Growth and Economic Policy in the Medium Term", NATIONAL INSTITUTE ECONOMIC REVIEW, Mayo 1972, p. 54.

Para algunos países seleccionados del Area de América Latina nos da otro ejemplo de esta Curva de Phillips Inversa, si la tasa de crecimiento promedio es comparada con inflación durante el período 1945-1959 (9) y se ajusta mediante una regresión curvilínea determinada por el método --grupo-promedio-- que se usa con los datos disponibles. La inflación se mide mediante aumento promedio anual en el costo de vida expresado en índices unitarios, mientras que el crecimiento económico se mide mediante el cambio-porcentaje anual del producto interno bruto en términos reales. Ver el diagrama que se adjunta.

En un Artículo en THE ECONOMIST el autor no se muestra sorprendido de que la inflación ha retardado el crecimiento en América Latina, puesto que ha desalentado el ahorro, sobre-estimulando la demanda, aun cuando el dinero que ha sido ahorrado ha sido llevado al extranjero para protegerse de la inflación doméstica, actuando así como una fuga más en las reservas del país.(10)

Incluyendo a más países en nuestro análisis, y si la tasa per cápita de crecimiento es comparada con la tasa de inflación (ambas medidas en la misma manera como se menciona arriba) la conclusión sigue siendo la misma, que la relación entre el crecimiento económico y la inflación es negativa. (Ver el diagrama adjunto).

Esta relación negativa entre la inflación y el crecimiento económico de la Curva Inversa de Phillips puede ser confirmado con datos de Japón, Corea, Chile, Brasil y más recientemente Estados Unidos.

(9) Basado en información de la Comisión Económica para América Latina de la ONU, dado que datos nacionales para un período largo son demasiado divergentes en carácter para producir material trabajable.

(10) See "South America Starts again", THE ECONOMIST, February 18, 1967, p.636.

JAPON. Después de la Segunda Guerra Mundial tuvo un período de inflación. Cuando las autoridades comenzaron un programa para combatir la inflación, el crecimiento económico se aceleró. Después de la guerra de Corea, Japón tuvo un período de precios estables y un crecimiento continuo. Desde entonces la tasa de crecimiento es sobresalientemente alta, hasta recientemente con el período de inflación, cuando después de 1972 la inflación se disparó hacia arriba y la tasa de crecimiento real hacia abajo.(11) ¿Cuál fue el secreto del fenómeno de rápido crecimiento en el período previo? Como lo explica THE ECONOMIST: la productividad se ha mantenido al paso de las ganancias, haciendo posible que las exportaciones permanezcan baratas.(12) Esto también significa que las utilidades se mantuvieron al mismo paso que la productividad, sin empujar mucho los salarios y precios.

COREA. Aquí observamos el mismo fenómeno, según una encuesta del Fondo Monetario Internacional: Los políticos económicos del gobierno de Corea, se enfocaron a reducir la tasa de aumentos de precios a un nivel más manejable, fueron factores cruciales en obtener altas tasas de crecimiento.(13)

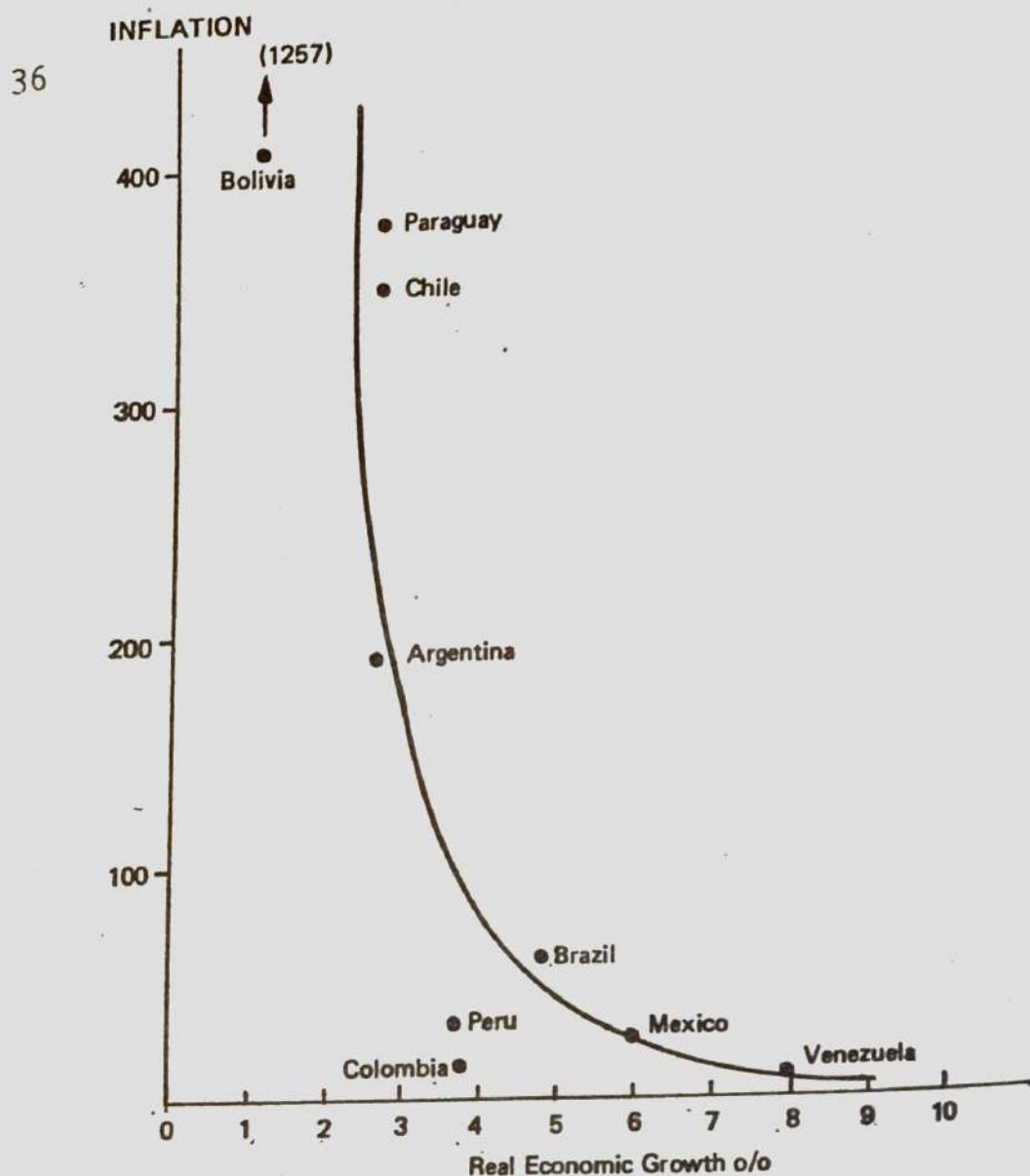
TUNISIA. Aquí también existe una relación negativa entre inflación y crecimiento económico como revelado por FMI en una encuesta para diez años.(14)

(11) Ver THE ECONOMIST, August 10, 1974, p. 56 "Japan 1984 plus one".

(12) THE ECONOMIST, Japan Survey, March 31 st 1973, p. Survey 15.

(13) Ver I.M.F. Survey, February 12th 1973, p. 39.

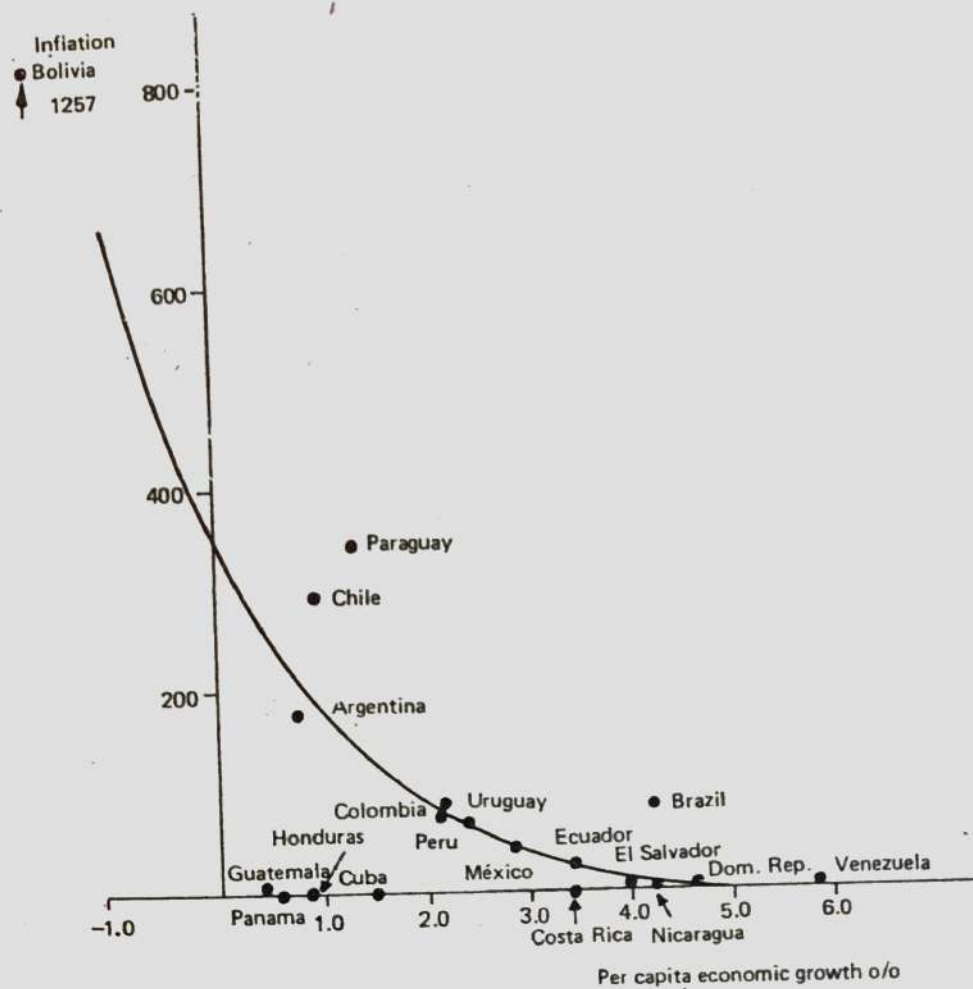
(14) Ver I.M.F. Survey, February 12th 1973, p. 43.



1945-1959 — Latin American Data
(Selected Countries)

CHILE. La situación contraria puede observarse en Chile: Una creciente inflación y un reducido crecimiento económico; mientras que la tasa de inflación aumentó a 160% recientemente, la producción agrícola se cayó, y según Juntas del Gobierno de Allende, en un 20% durante 1973 y un aumento en producción industrial de 10%.(15)

(15) THE ECONOMIST, 24 February 1973, p. 15 and 10 March 1973, p. 23.



1945-1959 — Latin American data
(per capita growth)

BRASIL. Tanto THE ECONOMIST como INFOREX llaman la atención al hecho de que en Brasil la tasa de inflación y la de crecimiento se ha movido opuestamente 10 años.(16)

Para explicar esta relación negativa, los dos sectores de la economía, el público y el privado, deben ser examinados por separado.

En el SECTOR PUBLICO la inflación trabaja como aventar granos de arena a una máquina. Esto puede ilustrarse con los siguientes tres ejemplos:

1.- En países menos desarrollados como América Latina, Indonesia y Egipto, por inflación del pasado, los precios aumentaron más rápidamente que los salarios de gobierno. Consecuentemente los empleados públicos necesitaban algo más de dinero para sobrevivir, lo que trajo el soborno y mordidas como una costumbre en el sistema. El sistema aún trabajaba pero con menos eficiencia, puesto que el público no es atendido siguiendo una secuencia normal, pero dependiendo de la mordida. Si no hay mordida, uno puede esperarse eternamente. En lugar de basarse el sistema en la eficiencia, está basado en la mordida.

2.- E. A. Collins (17) menciona que en el Reino Unido, debido a la inflación, los costos se están incrementando tanto cada año, que estimaciones complementarias tienen que estimarse. Esto toma tiempo valioso en Whitehall y Westminster. La pérdida de tiempo reduce la eficiencia del Sector Público.

(16) THE ECONOMIST, Business: Brazil, December 15, 1973, p. 86 and INFOREX, Boletín de Informaciones Exterior, Banca Catalana, April 1974, pp. 6-7 (La Economía Brasileña).

(17) Collins, E.A., "Inflation and Public Expenditure", PUBLIC ADMINISTRATION, Winter 1967 issue p. 393 et seq.

3.- Este no es el caso para estimaciones complementarias que se necesitan por la inflación, pero también el trabajo administrativo adicional en el Sector Público de ajustar y cambiar las tasas, impuestos, sueldos, salarios y precios todo el tiempo, los ajustes son necesarios debido a la inflación.

El SECTOR PRIVADO puede dividirse en dos, el Sector Agrícola y el otro sector el Resto.

AGRICULTURA: En una situación inflacionaria, la preocupación acerca de aumentos en el costo de la vida, frecuentemente llevan a Gobiernos a limitar los incrementos en los precios de los artículos esenciales, que generalmente son productos agrícolas. Este tope en precios reduce los incentivos del agricultor para incrementar su producción o su oferta al mercado. Colin Clark (18) cree que ésta es una de las razones por lo cual la producción agrícola se encuentra a un nivel relativamente bajo y no está realizando su plena capacidad para expandirse. Los topes de precios también pueden explicar la baja producción agrícola en Rusia y China.(19)

El RESTO DEL SECTOR: Cuatro diferentes factores toman parte en la producción del resto del Sector. Estos son:

1. Trabajo (Salarios)
2. Capital (Interes)
3. Empresarios (Utilidades)
4. Tierra (Rentas)

(18) Colin, Clark, POPULATION GROWTH AND LAND USE, London, Macmillan, 1968, p. 138.

(19) En Rusia el Sistema Agrícola depende demasiado de los cambios climatológicos... que hace que tengan que importar 26 millones de toneladas de grano en la cosecha pasada.
Segun THE ECONOMIST, 23 de junio 1973, p. 9.

TRABAJO:

En épocas de inflación, los trabajadores se preocupan de que sus salarios no están creciendo a la misma tasa que los precios y el costo de vida. En su lucha para compensar incrementos salariales los sindicatos han utilizado el arma de la huelga, reduciendo así la productividad y el crecimiento económico. Esta tendencia ha sido observada durante épocas inflacionarias en Francia, el Reino Unido, Nueva Zelandia, etc.

CAPITAL:

Con este segundo factor de la producción, la inflación trae consigo el problema que la tasa de inflación es mayor que la tasa de interés, provocando un desincentivo al ahorro. Como resultado, hay menos dinero disponible para inversiones necesarias para el crecimiento económico y mayor empleo. Aún más, un país que está plagado de inflación deja de ser atractivo para inversionistas extranjeros. Estos dos factores fueron aparentes en Indonesia, por ejemplo, durante un período de rápida inflación. Aunado a la falta de dinero para inversiones, está el hecho de que la inflación o el temor a ella, fomenta el cambio de ahorros al extranjero, donde la inflación no es una amenaza. Esto significa que existen aún menos recursos disponibles para la inversión, como lo indicaba THE ECONOMIST en relación a América Latina.(20) Y por consiguiente, el crecimiento económico se redujo.

EMPRESARIOS:

En una situación inflacionaria, los empresarios están más preocupados en cambiar de dinero a bienes que se mantienen que a aumentar la producción. Es fácil aumentar las utilidades mediante la especulación o por medio de la formación de un stock (inventario) que por medio de la producción normal. Aunque la inflación no reduce las actividades del empresa-

(20) THE ECONOMIST, 18 February 1967, p. 636.

rio, canaliza sus actividades a mayor especulación que no promueve la producción. Como resultado el crecimiento económico es limitado.

TIERRA:

Finalmente, las rentas aumentan como consecuencia del aumento del valor de la tierra, aunque mucha tierra es comprada como una inversión que debe poseerse y luego venderse con una buena utilidad. Por lo tanto el dinero que se dedica a actividades especulativas no está disponible para inversiones de producción y otra vez no hay crecimiento económico.

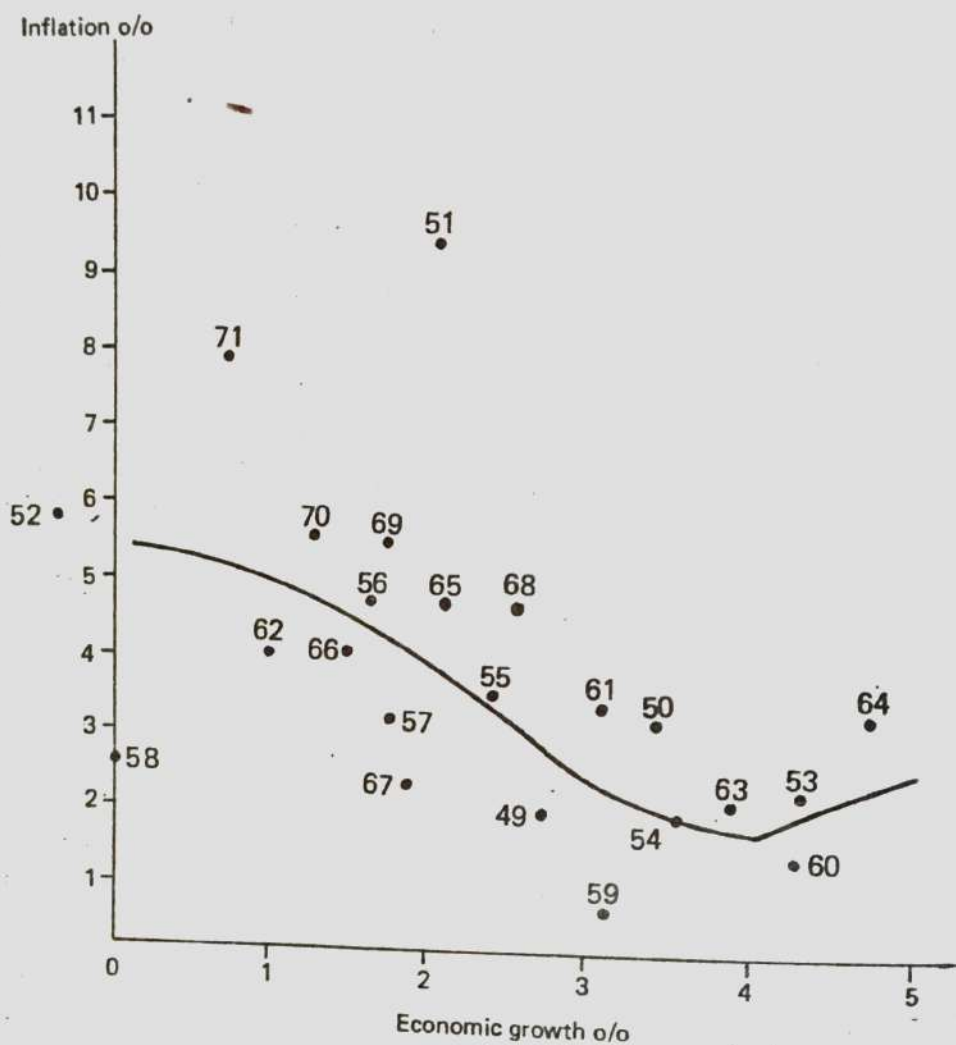
Cuando todo esto es considerado, llegamos a la inevitable conclusión de que la inflación distorsiona e impide el crecimiento económico doméstico.

SINTESIS DE LA CURVA DE PHILLIPS Y SU INVERSA

La evidencia estadística sugiere que tanto la Curva original de Phillips y su Inversa son realistas; aunque más la última para períodos recientes. También en un panorama más reciente, las tasas de inflación se encuentran a un nivel mayor, mientras que las de desempleo a un nivel menor, indicando que los datos se están cambiando a otra área. Esto nos lleva a la idea de que aunque ambas curvas son realistas, son válidas para diferentes áreas. Al desarrollar estas ideas, nos lleva a una teoría sintética y a curvas más complicadas que muestran la relación a diferentes niveles. En *The Economist*, se publicó una curva más complicada por Haruhiko Kuroda (21), basada en NATIONAL INCOME AND EXPENDITURE 1969, cifras para la economía británica (1949-1969).

Si agregamos algunos datos más y aplicamos el método grupo-promedio, otra vez para ajustar una regresión curvilínea, una curva mucho más complicada como la indicada en el siguiente diagrama.

(21) THE ECONOMIST, Octubre 24, 1970. p. 6.



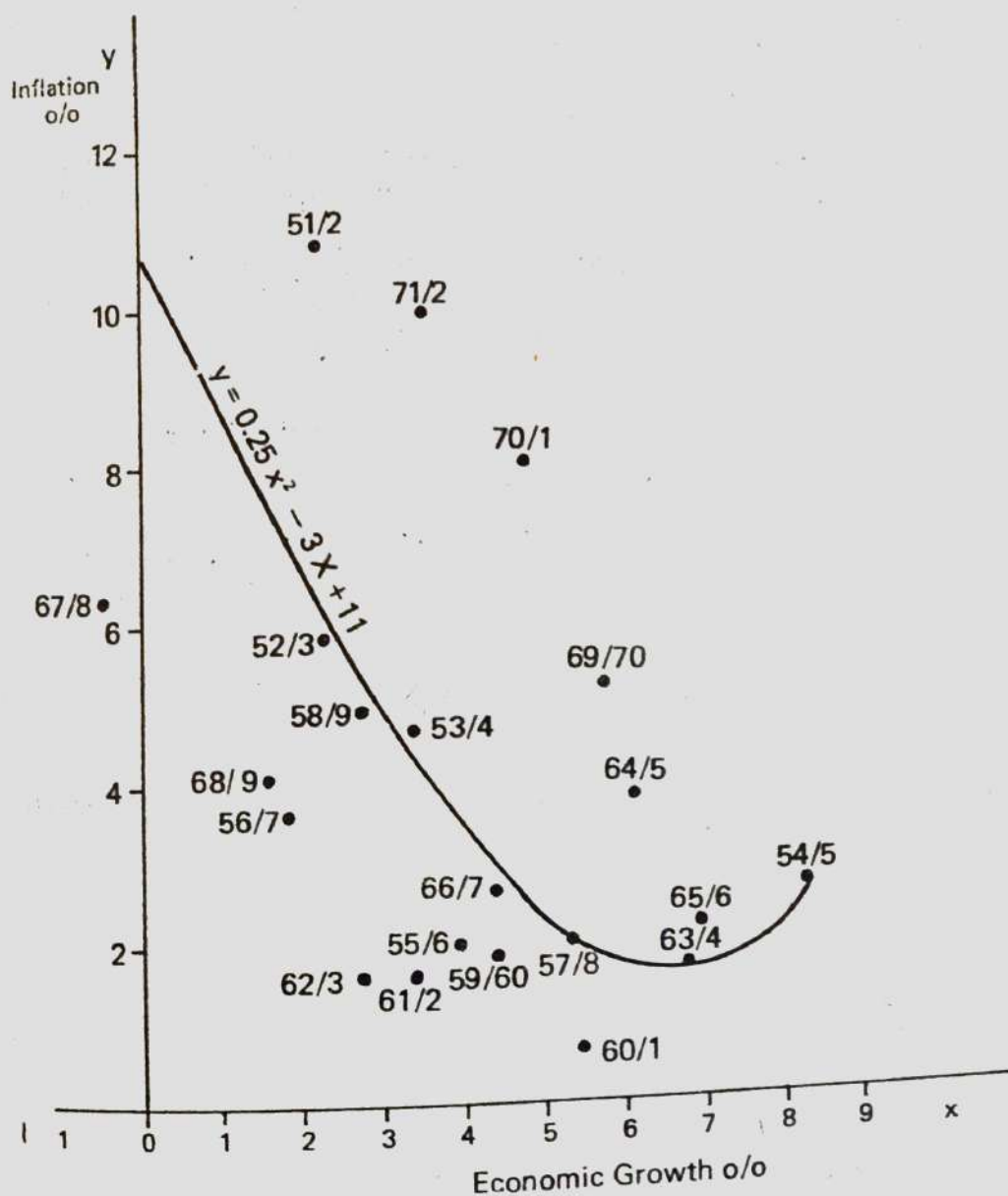
1949-1971 R. U. DATOS

Esta curva nos muestra que a un nivel bajo, la inflación puede estimular el crecimiento económico (el desplazamiento hacia la derecha de la curva) más allá del nivel de 3 o 4% de inflación no existen más valores en esa dirección. La curva de la izquierda indica que arriba de ese nivel la inflación se reduce la tasa de crecimiento económico.

Si tratamos de encontrar una curva similar para Nueva Zelanda, parece que los datos están agrupados en una parábola con una fórmula de $Y = 0.25X^2 - 3X + 11$,

como está indicado abajo. Esta curva puede significar que la inflación estimula el crecimiento económico, siempre y cuando sea menor a 4%. Después de este punto, el lado izquierdo de la curva indica que el crecimiento es impedido, si la inflación va a un nivel mayor.

Aunque menos convincente, los datos para Estados Unidos se ajustan a una regresión curvilínea y



1951/2 - 1971/2 - New Zealand data
March Years

también nos lleva a la misma conclusión: que inflación estimula el crecimiento económico hasta cierto punto, después del cual funciona de manera opuesta.

Estas curvas confirman la siguiente teoría sin-
crética en relación a la relación entre inflación y
crecimiento económico y empleo: que hasta cierto
límite inflación estimula el empleo pero después de
ese punto lo impide y destruye.

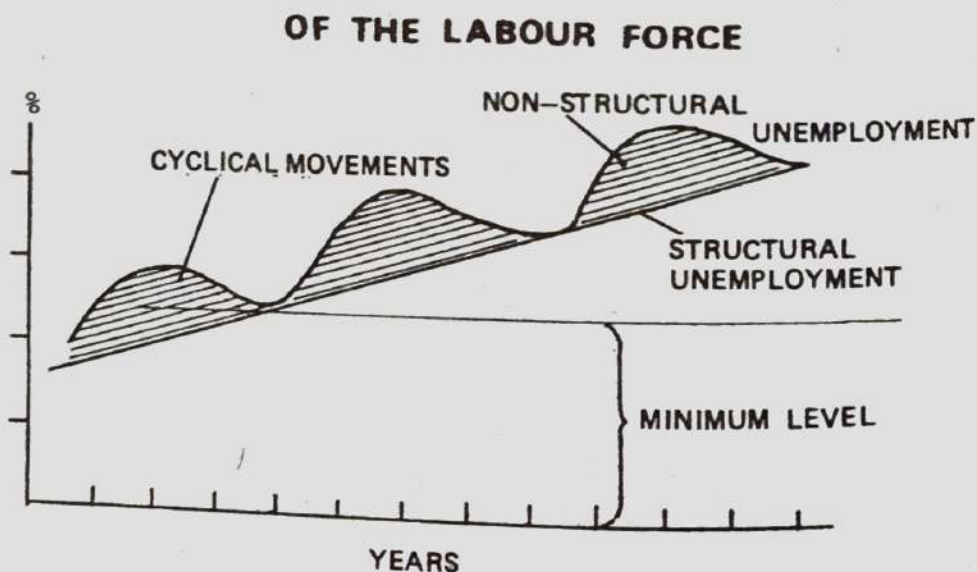
Uno puede preguntarse, ¿dónde se encuentra este
límite?

Según Higgins "existe para cualquier país en
cualquier tiempo un patrón óptimo de inflación".(22)

Cuando consideramos las curvas arriba menciona-
das, uno puede inclinarse a venir a la conclusión de
que es el rango de 3 - 4%, que significa reducir el
desempleo, la inflación no debe ser mayor al 3 - 4%.

EL NIVEL DE DESEMPLEO

Cuando consideramos el nivel de desempleo en
diferentes países, el panorama en general es como el
siguiente diagrama:



(22) Higgins, Benjamin, *ECONOMIC DEVELOPMENT*, Revised
Edition, Norton and Co., New York, 1968, p.489.

Para apoyar esta idea la siguiente información puede ser usada:

DESEMPLEO EN CANADA

Año	Tasa de desempleo
1950	3.6%
1955	4.3%
1960	6.9%
1974	5.4%
1975	6.9%
1976	7.1%
1977	8.1%

DESEMPLEO EN EL REINO UNIDO

Año	% de fuerza de trabajo desempleado
1950	2.5%
1955	2.1%
1960	2.5%
1967	2.0%
1972	3.2%
1977	5.5%

En general un diagrama de desempleo tiene 3 características:

1. Un nivel mínimo de personas no empleables que para Estados Unidos ha sido considerado un nivel de $\pm 1\%$ (para 1920 el nivel mínimo del diagrama era de 1.9%) consistiendo de los siguientes sub-grupos:
 - a) Aquellos que no son empleables por su edad, enfermedad o actitud al trabajo consistiendo en un total de $3/4\%$.
 - b) Aquellos que están no empleables porque están en un proceso de encontrar trabajo o que están siendo nuevamente entrenados y que consisten el $1/4\%$ para Estados Unidos.

2. Una tendencia cíclica del desempleo no estructural.- Varía conforme al estado de la economía; en los mejores años a un nivel más bajo, mientras que en una economía deprimida este tipo de desempleo es a un alto nivel.

3. Una tendencia al alza para el desempleo estructural.- Algunos economistas creen que este aumento es determinado por la automatización que debe de traer la base de 1% a un nivel de 3 a 4%. Algunos aún creen que el uso de microprocesadores y computadoras aumentará el nivel de desempleo de 10 a 20 veces más de incremento para las siguientes 2 décadas. (23) Por otro lado esto es muy cuestionable debido a que será necesario usar personas para diseñar, para producir y reparar las microprocesadoras y las computadoras. Aún más, si el proceso de automatización trae menos trabajo por un lado, y este significa que el dinero será ahorrado y podrá ser usado en otras actividades, como inversiones o consumo. Aunque la persona desplazada por el proceso de automatización no será capaz de reparar la computadora, él sí puede ser entrenado para encontrar un nuevo trabajo. Puede ser que sea demasiado viejo para volver a comenzar. Y así como los salarios están aumentando todo el tiempo, los patrones se vuelven más selectivos. Para un bajo salario puede contratar a una persona de edad, o una que no sea muy fuerte o que su actitud al trabajo no sea muy favorable. Pero cuando la mano de obra se hace cara, los patrones dejan de estar inclinados a emplear tal clase de trabajadores marginales. Esto significa que debido al nivel creciente de los salarios y a la automatización, el grupo de no empleables crece:

— Más gente tiene que ser reentrenada.

(23) Profr. J. F. Duncan, el Presidente de Consejo de la Comisión para el futuro de Nueva Zelanda, en una conferencia en el Instituto de Ingenieros. Ver: THE EVENING POST. Feb. 13, 1979. En Nueva Zelanda el desempleo es alrededor de 2%. Un incremento de 10 veces lo llevaría a un nivel del 20%.

- Mayor número de personas se mueven a buscar trabajo.
- Las personas de edad ya no son empleadas a salarios tan altos.
- El grupo que no es empleado, debido a su actitud hacia el trabajo, crece; los patrones se hacen más selectivos.
- También en cuanto a las enfermedades, los patrones se hacen más selectivos.

Así debido a que la mano de obra se hace más cara y también debido a que más personas tienen que ser retiradas como resultado del proceso de automatización. El nivel de "no empleables" que originalmente era del 1%, se está desplazando hacia arriba llevándonos a una tendencia creciente de desempleo estructural.

COMPARACIONES INTERNACIONALES

En Nueva Zelanda, las cifras oficiales indican que el 2% de la fuerza de trabajo está desempleada, en los Estados Unidos y Australia el 7%, en Canadá el 8%. Esta diferencia en niveles de desempleo, en los diferentes países, puede ser parcialmente explicada por las diferencias de estructuras de la economía. Del último párrafo, podemos concluir que a niveles más altos de salario en un país y a niveles más altos de automatización, será más alta la tendencia al desempleo estructural. Aunque ésta no es la única explicación; otra razón para las diferencias en nivel, puede ser el hecho de que el método de medición puede en ocasiones ser diferente. Esto puede hacer que las comparaciones internacionales sean irrealistas. Por ejemplo: en Estados Unidos el desempleo se mide mediante encuestas; personas son seleccionadas al azar, son preguntadas si tienen empleo, si no, si les gustaría trabajar, etc. Mientras que en Inglaterra y Nueva Zelanda, el desempleo se mide mediante el registro de desempleados. Como siempre, existen personas que les gustaría trabajar; pero que no están registrados como desempleados, por lo que las cifras americanas están a un mayor nivel que las británicas.

DESEMPLEO OCULTO

Particularmente en países sub-desarrollados como México, hay un gran grupo que no están trabajando en la fuerza de trabajo, y tampoco están registrados como desempleados; pero que pudieran trabajar en la fuerza de trabajo si existieran mayores posibilidades de empleo. En los países más desarrollados como Estados Unidos, también existe tal grupo, por ejemplo las amas de casa. En un país en desarrollo, este grupo es mayor y consiste de hombres que ayudan a amigos en el campo o ayudan a su padre debido a que no hay otra cosa que pueda hacer. Esto aumentará el desempleo en estos países a un nivel mayor.

En México, por ejemplo a un nivel de 50% (24) y en África, Asia y América Latina a un nivel de 40% (total o parcialmente desempleados) según la I.L.O. (25).

LOS ASPECTOS HUMANOS

Los aspectos humanos del desempleo son de vital importancia. Existen varios aspectos que pueden ser resumidos en los siguientes incisos:

1. Pérdida de producción y bienestar, cada persona que no está trabajando, no está contribuyendo al producto nacional y al bienestar de la nación. Cada día no trabajado no puede ser recuperado. Aunque el trabajo debe de tener sentido, no debe ser el trabajo de hacer pozos y luego taparlos como sucedió en la depresión para mantener a la gente ocupada.
2. Aún más importante puede ser el daño que trae consigo el estado de desempleo al ser humano

(24) Ver Editorial "Opresión", en EL NORTE 10. de Dic. 1978.

(25) Ver DEVELOPMENT FORUM, Abril 1979, p. 1 y 2.

como: la pérdida de autoestima que resulta del status de desempleado; el sentimiento de rechazo e inutilidad que pueden llegar a tener.

3. Esto puede tener un efecto desmoralizador; el ocio es la madre de todos los vicios. Que puede llevar a algunas personas a consumir drogas para escapar de su realidad.
4. También puede conducir a un aumento en la criminalidad para obtener el dinero necesario para las drogas, para obtener medio para satisfacer sus necesidades, o para hacer algo más divertido que nada..

Para vencer estos efectos, el plan del Presidente Carter para los 1980's da una solución audaz. Su idea es que nadie reciba dinero por desempleo por hacer nada. Las personas deben hacer algo para ellas, algo útil. Para encontrar tal trabajo debemos de buscar en el campo marginado que aún es útil e incrementar el producto interno bruto; pero que no está siendo aprovechado por el sector privado y por el sector público porque no hay dinero disponible. Como estas personas tienen que ser pagadas de todos modos, podemos considerar su trabajo sin costo a la comunidad y consecuentemente se puede incluir cualquier trabajo útil a la comunidad. Por ejemplo: ayuda de la comunidad a ancianos, mejoramiento del ambiente, hermoear la ciudad, prevenir el crimen, ayudar a los pobres, etc. Existe gran cantidad de trabajo, que no encuentra respaldo económico, pero que todavía es útil a la comunidad. El problema está en organizar esto bien. Por un lado tenemos que considerar a los desempleados y por el otro lado el trabajo que se necesita hacer. Se necesita conciliar ambas cosas. Un hombre de edad no tan fuerte, que siempre hizo trabajo de oficina, no puede ser usado para escarbar pozos, para preparar una nueva carretera. Es por esto que el Presidente Carter implementará su programa de inmediato; pero que lo introducirá hasta 1980. Mucha planeación y organización está siendo involucrada. Debe de convertirse en una especie de servicio no militar con una disciplina estricta y una buena organización o de lo contrario no dará resultado.

Es notable cómo ya algunas de estas ideas están en el aire. A continuación se mencionan algunas:

1. En Australia, el Ministro para el empleo dijo al Parlamento Australiano recientemente que estaba considerando maneras de hacer más difícil el obtener beneficios de desempleo. El dijo que las personas, tendrán que aceptar trabajos permanentes o casuales, dentro o fuera de su distrito que serían ofrecidos por el Servicio de Empleos de la Commonwealth, siempre y cuando su salud física y mental lo permitieran.(26)
2. En Nueva Zelandia, un médico físico de Auckland, el Dr. Harold Moody dijo al abrirse la Décima Sexta Convención del Club de Leones Internacional, que alguna forma de servicio no militar obligatorio para jóvenes desempleados debía de ser implantado. El dijo que posiblemente un comienzo podría ser hecho con "toda la gente que cobra compensación de desempleo que no puede encontrar trabajo". Un gran número de gente ha descubierto que puede vivir de la compensación por desempleo. "Ellos han eliminado el problema de trabajar de 9 a 5 y tener un superior llamándoles la atención". "Ellos ya no tienen que ser honestos ni aceptar una responsabilidad por sus acciones".(27)

C O N C L U S I O N :

El desempleo es y seguirá siendo uno de los principales problemas de la economía. Los aspectos humanos son de vital importancia. Para enfrentarnos al problema tenemos que distinguir entre desempleo cíclico y estructural.

(26) Ver SYDNEY MORNING HERALD, March 7, 1979, p. 1, "Plan to make dole harder to get".

(27) Ver THE EVENING POST, Wellington, New Zealand, March 26, 1979, "Compulsory service for wayward youth?".

Para reducir el desempleo cíclico, todas las medidas de política fiscal y monetaria deben ser tomadas:

- Un déficit de gobierno puede estimular la economía y reducir el desempleo.
- Una reducción de impuestos estimulará el consumo y la economía, reduciendo el desempleo.
- Bajas tasas de interés y una política de crédito fácil, también estimularán la economía reduciendo el desempleo.

Re-entrenamiento y re-educación también pueden contribuir a reducir el desempleo.

Pero todas estas medidas no deben de llevarnos a mucha inflación, dado que un nivel de inflación de más del nivel óptimo de 3 - 4% al año no será deseable en ningún aspecto.

Así que para reducir el desempleo, la inflación debe ser reducida a un nivel del 3 - 4% anual; aunque en un corto plazo puede verse que una mayor tasa de inflación, pueda estimular la economía y el empleo, como vimos arriba; pero por lo general nos lleva al contrario, a reducir crecimiento económico y el empleo.

En relación al desempleo estructural, tenemos que aceptar la tendencia creciente, provocada por el nivel alto de salarios, automatización, computación y el hecho de que la demanda por trabajo se encontrará a un nivel más sofisticado. La fuerza de trabajo tiene que ser re-entrenada y re-educada para mantenerse a la par con el rápido mundo cambiante y muchos no pueden mantenerse a la par con ella y tienen problemas con el re-entrenamiento y la re-educación.

Para prevenir la pérdida de productividad y el efecto desmoralizador del estado de desempleo sobre el ser humano, medidas como la introducción de una especie de servicio no militar, deben ser tomadas.

Personas que están desempleadas, deben de trabajar en este servicio para que así consigan su compensación de desempleado, y así trabajar en actividades que todavía incrementan el producto interno bruto; pero por otro lado no han sido aprovechados ni por el sector público ni privado por falta de dinero, como el plan del Presidente Carter para los ochentas.

Entonces, los aspectos humanos sobresalientes del desempleo, como mencionamos anteriormente, pueden ser superados y podremos aprender a vivir en un nivel creciente de desempleo estructural sin que el mundo se vea envuelto en la desmoralización, drogas y crímenes.

EL EMPLEO Y SUBEMPLEO EN MEXICO. UNA CONSIDERACION.

Gerardo Turrubiate Marín *

LA NATURALEZA DEL PROBLEMA DEL EMPLEO.

Para examinar el problema del empleo en México se debe contar, en principio, con una percepción clara de su naturaleza y dimensión. En los medios periodísticos, la frase "creciente desempleo" ha sido citada frecuentemente para describir el síntoma de una crisis en la economía mexicana. El concepto de desempleo en sentido estadístico, sin embargo, tiene una connotación diferente, ya que se refiere a una situación en la cual una persona sin los adecuados medios de ingreso se encuentra buscando activamente trabajo y no es capaz de encontrar algo.

Una consecuencia lógica, de seguir la percepción anterior de desempleo, deberá ser el adoptar una estrategia de desarrollo en la cual uno de los objetivos de política económica será el de maximizar la creación de oportunidades de trabajo en el corto y mediano plazo.

* El Autor, egresado de esta Facultad, impartió cátedra en la Facultad de Economía y realizó trabajo de investigación en el Centro de Investigaciones Económicas de la UANL durante el primer semestre de 1982.

En el contexto de los países industrializados de Occidente, el desempleo es grandemente condicionado por la demanda agregada. La visión convencional prescribe que el problema del desempleo es curable por apropiadas medidas fiscales y monetarias. Esta concepción, tiene una aplicación limitada para un país semi-industrializado como México donde, para la vasta mayoría de la población, las posibilidades de empleo casual y subempleo existe dentro del contexto socio-económico.

El problema real, íntimamente relacionado al empleo, es la pobreza en que vive una gran porción de la fuerza de trabajo, condicionada por la baja productividad y atribuida a una desfavorable dotación de factores, a una inadecuada infraestructura o a la falta de inversión en capital humano.

El punto principal a mencionar no es la gran cantidad de recursos humanos ociosos por falta de dinamismo de la demanda agregada, sino la cantidad de ingreso que obtiene, el que es insuficiente para satisfacer las mínimas necesidades básicas como son: adecuada nutrición, educación, vivienda, salud, etc.

Este trabajo mantiene que la percepción del lacerante problema del empleo, cuando es eslabonado a las necesidades básicas de la población, no es solamente un enfoque realista, sino que provee un valor instrumental más positivo a la solución del problema del desempleo y subempleo en México.

DIMENSION DEL PROBLEMA EN MEXICO.

La evidencia disponible muestra que, para el año de 1977, los jefes de familia sin empleo representaron un 6% del total de entrevistados; mientras que un 40% del total de la fuerza de trabajo (6.4 millones de trabajadores) obtuvieron ingresos por debajo

de un nivel mínimo de bienestar,(1) esperándose que crezca en un 4.0% anual en los próximos 20 años. Lo que significa que alrededor de 300,000 nuevos entrantes a la fuerza tendrán como origen esos grupos de pobreza. Considerando que si la población total se espera que crezca en un 2.9% y la fuerza de trabajo en un 3.3.% por año, el número de personas buscando empleo, proveniente de los estratos bajos, será mayor a la cantidad de personas provenientes de estratos altos.(2)

De esta manera, si el interés por aliviar la pobreza absoluta se realiza a través de medios convencionales para la creación de empleos, es imperativo que la tasa de absorción de empleos en el sector moderno crezca en una mayor proporción que la tasa de crecimiento de la fuerza de trabajo.

La tasa de crecimiento del empleo sólo puede ser estimada en relación a la tasa de crecimiento del producto.

En las dos décadas pasadas, el producto interno bruto en México ha crecido a tasas muy superiores a la tasa de crecimiento de la fuerza de trabajo. Este aumento en la razón producto por trabajador, ha sido atribuida en gran parte a medidas de política económica que sesgaron la producción hacia más

- (1) Para el año de 1975, el Banco Mundial definió un ingreso mensual familiar de \$1,800.00 (Mil ochocientos pesos) como una línea de pobreza. World Bank, Special Study of the Mexican Economy: Major Policy Issues and Prospects 1978-1982., Documento inédito. Adicionalmente, algunos otros documentos del Banco Mundial citan cifras más altas en relación al número de trabajadores en condiciones de pobreza absoluta en México. 8 millones para el año de 1977., M.S. Ahluwalia et. al. "Growth and Poverty in a Developing Country.", World Bank, Paper No.309. 1978.
- (2) WORLD DEVELOPMENT INDICATORS, Banco Mundial, Junio de 1980.

procesos intensivos en capital. Como resultado, es cuestionable que, aún bajo el escenario optimista de un crecimiento muy por encima del 7%, y con ingresos esperados del petróleo, el proceso de crecimiento por sí mismo pueda aumentar significativamente los ingresos de la gente de escasos recursos por el sólo hecho de que su fuerza de trabajo sea absorbida por el sector moderno de la economía.(3)

Sin una asistencia directa, para mejorar los niveles de vida y la productividad de la fuerza de trabajo, una gran porción de la fuerza de trabajo mexicana está destinada a vivir en condiciones de pobreza absoluta. Y una estrategia de desarrollo en donde se maximiza la creación de empleo no podrá resolver el problema principal que es la pobreza absoluta en el 40% o más de la fuerza de trabajo.

ALGUNAS IMPLICACIONES DE LA PERCEPCION CONVENCIONAL.

En seguida, permítaseme reiterar las razones de la importancia de definir el problema del empleo desde una perspectiva de su relación con las características de grupos de pobreza de la población. Mi principal argumento se basa en que la percepción convencional del desempleo, cuando es aplicada a un país en desarrollo, frecuentemente conlleva a una equivocada y dolorosa solución.

(3) A este aspecto cabría mencionar que el plan Global de Desarrollo 1980-1982 estima crear 2.2 millones de nuevos empleos, lo que representa un 4.2% de crecimiento anual en ese renglón, permitiendo así absorber el 3.3% del aumento en la fuerza de trabajo. A esta tasa de absorción, el desempleo abierto se espera que disminuya; iniciado así un proceso por el cual se resolvería el problema de la ocupación.

Si por empleo se entiende "empleo salarial", la solución es muy simple: Promover el llamado sector moderno tan rápido como sea posible, para absorber el excedente de mano de obra de los sectores de baja productividad del resto de la economía.

Sería interesante preguntar aquí, qué lecciones hemos aprendido de aquellos países que han enfatizado, en su estrategia de desarrollo económico, la modernización, vía industrialización, del aparato productivo.

Invariablemente, en muchos de los casos, el sector moderno ha dependido del capital y tecnologías extranjeras para su expansión, convirtiéndose en un sector "clave" solamente capaz de proveer empleo para una cantidad muy reducida de la fuerza de trabajo, con un nivel de ingreso marginalmente alto. El dilema de este sector ha sido que teniendo frecuentemente su origen en la sustitución de importaciones, su capacidad de crecimiento se encuentra limitada por el mercado interno, permaneciendo remarcablemente alta la creciente razón producto por trabajador.

En resumen, el dilema anterior es atribuido a las causas siguientes:

- 1) Las tecnologías importadas de los países industrializados son intensivos en capital, siendo generalmente ahorradores de la mano de obra en relación a la abundancia de este factor en los países en desarrollo.
- 2) Debido a la escasez de financiamiento para aumentar el acervo de capital y mano de obra calificada, las empresas nacionales frecuentemente pasan a manos de Compañías multinacionales. (El interés primordial de las compañías transnacionales es el de mantener técnicas intensivas en capital en el sector moderno, alentando, por tanto, la importación de partes para bienes de capital, debido al tratamiento preferencial que acuerden con los gobiernos.)

- 3) Los gobiernos de los países en desarrollo, en sus esfuerzos por lograr la industrialización, generalmente penalizan a las tecnologías ahorradoras de mano de obra con medidas fiscales tales como tarifas, controles directos selectivos sobre la importación de manufacturas, y promociones fiscales sobre la inversión.
- 4) Tasa de interés artificialmente baja, o tipo de cambio sobrevaluado, se permite que prevalezcan en orden de alentar importaciones de bienes de capital.
- 5) La mano de obra calificada es relativamente escasa en los países en desarrollo, lo cual directamente incentiva un uso de técnicas intensivas de capital.
- 6) La concentración del ingreso precedió a la inversión industrial, lo que significa que la composición de la demanda final fue definida antes de que el proceso de industrialización ganara momento. Esta distribución del ingreso refuerza un sesgo hacia la producción de bienes de consumo "moderno" intensivos en capital.(4)

Visto lo anterior en un contexto más amplio, la preocupación por una estrategia de empleo en el sector moderno, es probable que lleve a efectos poco deseables al intensificar una relación de dependencia con los países industrializados, y también probablemente aumente las desigualdades entre las naciones. Lo que parece, es que la percepción convencional del problema del empleo falla en proveer una solución acertada, formando a lo más un problema en sí misma.(5)

- (4) Este punto de vista refleja el pensamiento del enfoque estructuralista al comercio y desarrollo, representado por Prebisch, Furtado, Dos Santos, etc.
- (5) Es posible que al cambiar una política en forma aislada, aparentemente para mejorar, en realidad empeore la situación general del empleo.

En el contexto mexicano, es interesante contrastar estas observaciones. Como fue anteriormente mencionado, México ha alcanzado mucho de su remarcable crecimiento industrial (expansión por medio de políticas que reducen el costo de los bienes de capital en relación a bienes intensivos en mano de obra. Las tarifas para los bienes de capital han sido bajas en relación a otras importaciones, y la sobrevaluación del peso mexicano a finales de la década de los 80's ha disminuido aún más el precio de las importaciones de bienes manufacturados. Por otro lado, el costo del trabajo ha sido aumentado grandemente, alejándose por tanto de las consideraciones de equidad.

El resultado neto de las anteriores políticas ha sido el aumentar el costo relativo del trabajo al capital, al doble de lo que sería de no existir tales medidas. Es evidente que tal distorsión afecta el uso de la proporción de factores, y por tanto, es inapropiado a la luz del crecimiento de la fuerza de trabajo. Este tipo de medidas, al mismo tiempo, tienden a depender en una mayor medida de las importaciones de bienes, manufacturas y tecnologías inapropiadas. Las políticas salariales han aumentado hasta la fecha los ingresos de grupos de pobreza en las áreas urbanas, pero poco han hecho en ayudar a las áreas rurales las cuales contienen más de la mitad de los grupos de pobreza en México.

UNA ESTRATEGIA DE EMPLEO Y PRODUCTIVIDAD.

¿Qué se podría considerar como una estrategia relevante para la solución del problema del empleo? Podría argumentarse que una estrategia apropiada deberá tener bases en una mezcla de dos enfoques: Mientras que las oportunidades para la creación de empleo productivo deberán ser expandidas a una tasa suficientemente alta para absorber al menos la fuerza de trabajo entrante, es imperativo que aquellos "dejados atrás" en los sectores de baja productividad sean directamente asistidos para mejorar su

condición.(6) Algunas posibles medidas incluyen programas específicos para la industria pequeña y mediana, los cuales proveen un mayor crédito, ayuda técnica y otras medidas para mejorar la productividad.(7)

Al escoger una combinación óptima de las dos estrategias, la gente encargada de la política económica deberá ponderar las implicaciones que cada una tiene para la inversión y costo de los recursos en relación a los ingresos de grupos pobres y no pobres. Incuestionablemente existen, sin embargo, algunas implicaciones dinámicas de adoptar una estrategia sobre la otra para cuestiones de crecimiento, eficiencia asignativa y patrones de distri-

(6) El Banco Mundial estimó para el año de 1978 un 70% de la fuerza de trabajo en México, determinados su remuneración y condiciones de empleo por medio de acuerdos contractuales, en: L. Squire, "Labor Force, Employment and Labor Market in the Course of Economic Development", World Bank Research Paper, June 1980. Aún bajo esta categoría, un gran número de trabajadores se considera que obtienen un ingreso inadecuado para satisfacer sus necesidades básicas. De lo anterior se desprende que las estimaciones del desempleo pueden ser aplicables solamente a una fracción pequeña de la fuerza de trabajo en México.

(7) Es inaplazable la necesidad de apoyo por parte del gobierno y del sector privado para la provisión de adecuada vivienda, programas de salud, educación, agua potable, etc. Las provisiones de esos bienes públicos no pueden ser dejados a las fuerzas del mercado.

bución del ingreso.(8) El punto principal en este trabajo es enfatizar la importancia de tener una clara percepción de que las cuestiones de empleo, productividad y pobreza, en los países en vías de desarrollo, son inseparables. El pleno empleo no deberá ser un objetivo de desarrollo por sí mismo. Ya que, si es percibido correctamente, el empleo puede servir como un vehículo importante para alcanzar el objetivo de satisfacer las necesidades básicas o mínimas de bienestar de la población.

(8) Conocidos los objetivos de crecimiento y equidad, las funciones de producción en los sectores de baja y alta productividad, se podría elaborar un modelo de equilibrio general, el cual podría proveer un marco analítico formal donde una mezcla óptima de estas dos estrategias podría ser investigada.

LA CIENCIA DE LA INFORMACION EN AMERICA LATINA.
LA BIBLIOTECA DE LA FACULTAD DE ECONOMIA,
UNA VENTANA EN EL MUNDO.

Julia Vissotto Saunders *

Situados en la confluencia de dos programas de los más importantes dentro de la educación en América Latina: la enseñanza y la investigación de ciencias económicas, la Facultad de Economía y Centro de Investigaciones Económicas de la U.A.N.L. con su sistema de información (Biblioteca-Hemeroteca), desempeñan un papel único al servicio del área metropolitana de Monterrey, del Estado de Nuevo León y de la Nación.

Como se recordará, la Biblioteca ha sido, desde mayo de 1962, depositaria de las publicaciones de la Organización de las Naciones Unidas y de dos de sus más importantes agencias especializadas: la Organización para la Educación, la Ciencia y la Cultura (UNESCO) y la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO). Anteriormente la Biblioteca había recibido designaciones provenientes del Banco Mundial, la Corporación Financiera Internacional, la Asociación Internacional de Fomento, el Fondo Monetario Internacional, la Organización Consultiva Marítima Intergubernamental, la Organización Internacional de Comercio y de las Instituciones de la Comunidad Europea. Desde el principio, los mencionados Organismos Internacionales han tenido en cuenta el funcionamiento de la Facultad, del Centro de Investigaciones Económicas y particularmente de la actuación de la Biblioteca.

* La Autora colaboró como Bibliotecaria Adjunta en la Facultad de Economía y realizó trabajos de Investigación en el Centro de Investigaciones Económicas de la UANL, de Julio de 1981 a Junio de 1982.

ORGANIZACION DE LAS NACIONES UNIDAS
Distribución de las Bibliotecas de Depósito por Región y por Tipos, 1977

Región	No. de países que poseen Bibliotecas de Depósito	No. Total de Bibliotecas de Depósito	TIPO DE BIBLIOTECA					
			Nacional	Parlamen- taria	Univer- sitaria	De inves- tigación	Pública	Otras
EUROPA	31	99	23	11	44	11	8	2
ASIA Y PACIFICO	24	65	11	7	31	8	8	-
AFRICA	30	39	7	3	25	2	2	-
ASIA OCCIDENTAL	7	12	2	-	7	-	2	1
AMERICA LATINA	25	40	17	4	14	3	2	-
AMERICA DEL NORTE (CANADA Y U.S.)	2	54	1	1	44	3	6	-
T o t a l e s	119	309	60	26	165	27	28	3

En el cuadro UNESCO 1980, figura la distribución de las Bibliotecas depositarias de las Naciones Unidas, por región y por tipo en 1977. Actualmente existen 309 bibliotecas de depósito en 119 países. Dado que en todo México existen dos de estas bibliotecas, una en la sede de las Naciones Unidas en México, D.F., y la segunda ubicada en la Facultad de Economía de la U.A.N.L., en nuestra Biblioteca, razón que nos llena de orgullo y de responsabilidad.

El sistema de biblioteca de depósito ha demostrado ser un medio eficaz para la divulgación periódica de documentación e información acerca de las actividades de las Naciones Unidas. Su eficacia se fortalecerá, en nuestro caso, y en toda América Latina, cuando se ofrezcan mayores posibilidades de capacitación al personal, que seguirán en el futuro con más grandes esfuerzos para mejorar el sistema de uso y divulgación del manantial de información que nos brinda la Organización de las Naciones Unidas.

La Facultad de Economía y sus servicios en la ciencia de información, está ubicada en la realidad del patrimonio de su pasado, dentro de la labor del presente y el desarrollo del futuro. Esta realidad contiene implicaciones para el progreso de la ciencia de la información, bibliotecología y archivología de que tanto carece México. La ciencia y la tecnología desempeñan en todos los países un papel fundamental para la consecución de los objetivos sociales, económicos y políticos.

Primeramente aquí queremos señalar la importancia de la ciencia de la información. La información permite almacenar, seleccionar, combinar, tratar, y difundir con facilidades que todavía eran inconcebibles hace un cuarto de siglo, por falta de medios de comunicaciones. Cada dieciocho minutos se publica en el mundo un volumen de información equivalente a todos los tomos de la Enciclopedia Británica, y cada año, más de un millón de documentos científicos y técnicos. Millones y millones de datos que, si no están organizados, pueden ser algo tan estéril como un desierto. La ciencia de la información nació de la necesidad de orden y selección; pretende encauzar esta avalancha de material, dirigirla y aprovechar-

la. Una de sus ramas específicas es la bibliotecología; el estudio de la información transmitida por muy diversos medios, además del libro. A través de la comunicación escrita podemos beneficiarnos de las experiencias y conocimientos acumulados en todos los campos del saber humano.

Nuestra biblioteca-hemeroteca es un centro dinámico que presta servicios y establece un vínculo directo entre los recursos de información existentes y sus usuarios. La colección de publicaciones periódicas de nuestra hemeroteca y de la sección de órganos internacionales, nos permite una visión global de la economía contemporánea: una ventana en el mundo.

El rápido desarrollo científico, económico y tecnológico de los últimos años, ha proporcionado un incremento considerable en los medios de información; pero ninguno alcanza la magnitud de las publicaciones periódicas, o sea las colecciones ubicadas en las hemerotecas que existen en el mundo. Aquí en México hay una carencia de personal capacitado en los campos de acción del especialista en información. La educación bibliotecaria en México recién empieza a desarrollarse. La Revista de la UNESCO de Ciencia de la Información, Bibliotecología y Archivología, recientemente publicó un artículo sobre la formación y educación de los especialistas en información en América Latina. México se encuentra entre los países que más carecen de personal especializado.

América Latina es un conglomerado de treinta países, con una población de más de cuatrocientos millones de seres humanos. Presenta grandes diferencias de carácter económico, social, cultural e histórico; dentro de cada país hay grandes diferencias entre las distintas regiones, con problemas específicos de desarrollo industrial, técnico, agrícola y social. Dentro de este cuadro, por regla general, los sistemas de información y las actividades informativas en América Latina, giran en torno

a la ayuda y control gubernamentales; su razón de ser es el desarrollo, y su función consiste en la construcción de una infraestructura de información que pueda proporcionar servicios de información.

Una encuesta llevada a cabo por UNESCO en 1978 sobre educación de bibliotecarios especializados y especialistas en información en América Latina, cataloga sesenta y siete escuelas de bibliotecología en diecinueve países latinoamericanos; cincuenta y una de estas escuelas forman parte de una universidad y Brasil posee la más alta concentración de ellas: veintiún escuelas. Se otorgan varios títulos y certificados, pero la mayor parte de las escuelas ofrecen al estudiante un título profesional de licenciatura.

En América Latina solamente seis escuelas ofrecen un título de maestría; tres en Brasil, una en Colombia, México y Puerto Rico respectivamente. La carencia de personal capacitado impone algunos problemas, que ciertamente reflejan la situación de América Latina en desarrollo, que deben de ser considerados:

1. Reconocimiento: Se están realizando muchos esfuerzos nacionales e internacionales para reconocer la importancia de la información con miras al desarrollo.
2. Situación política: Los problemas políticos internos como la falta de planificación a largo plazo (características de los países en desarrollo), los cambios políticos y administrativos generan programas contradictorios que suprimen los logros anteriores, como el cambio, a menudo, de encargados que inician programas de mejoramiento de la información que nunca se pretenden llevar a cabo.
3. Economía: Los sistemas de información de América Latina carecen de recursos financieros adecuados; a todas luces, la economía es el factor predominante para la evolución de la ciencia de la información, y a ésta siempre le caen solamente las migajas de los presupuestos gubernamentales.

4. Tecnología de la Información: Debido a los problemas que plantea la dotación lógica (que comprende la carencia de personal capacitado), los ordenadores no se usan a pleno rendimiento. La búsqueda de datos de origen, local, regional o internacional, sin resultados positivos, por la carencia de la tecnología de información (por parte del personal incapacitado), se refleja en las críticas, angustias y desesperación de los usuarios de los centros de información, que dependen de las bibliotecas y de sus servicios, para ganarse el pan de cada día. La respuesta, o solución de estos problemas está en un programa final, decisivo: el de la educación profesional y formación académica de especialistas en la ciencia de la información en la América Latina.

Los cursos breves sobre ciencias de la información tienen mucha aceptación en América Latina y son muy concurridos. En México, el CONACYT ha estado manteniendo en la capital, cursos breves de capacitación. Los cursos breves son útiles, pero tienen evidentes limitaciones, como sustitutos de una educación formal, profesional; presuponen una competencia profesional, pero no la crean. A qué se debe la insistencia en la educación en general y en la educación formal en particular? La historia ha demostrado vez tras vez que la calidad del ejercicio y de las actividades de desarrollo respecto a la investigación en cualquier profesión, dependen de la existencia y de la calidad de los programas académicos formales que apuntalan una profesión.

En México la preparación formal de personal bibliotecario ha dependido de las siguientes instituciones: Colegio de Bibliotecología y Archivología de la Facultad de Filosofía y Letras, Universidad Nacional Autónoma de México, D.F., con un plan de estudios a nivel de licenciatura y maestría. Escuela Nacional de Bibliotecarios y Archivistas, dependiente de la Secretaría de Educación Pública, México, D.F., con un plan de estudios a nivel técnico y de licenciatura. En las provincias se tiene la Escuela de Bibliotecología de la Universidad Autónoma de Guadalajara, con un plan de estudios a

nivel de licenciatura. Esta información y la que sigue son datos de la UNESCO de 1976, los más recientemente publicados.

Con licenciatura y con el grado de maestría existían en el país aproximadamente ochenta personas, de las cuales 10% estaban vinculados a instituciones de enseñanza superior de provincia y el resto en el Distrito Federal. Esto es, personas tituladas en las provincias son 8 y en el Distrito Federal 72. La verdad es que hay urgencia y carencia de profesionales en los servicios de bibliotecas y de centros de información. La información es un recurso esencial para el desarrollo de todos los países, particularmente los del Tercer Mundo, donde se ubican los países de América Latina.

Desde su iniciación, veinte años atrás, nuestra Hemeroteca ha sido una fuente de servicio de información y desarrollo, correspondiendo a la inquietud de maestros, estudiantes y otros usuarios dentro del programa de la Facultad de Economía y del Centro de Investigaciones Económicas.

Hasta el presente (1982), un inventario de las publicaciones periódicas profesionales más importantes de nuestra Hemeroteca, realmente presenta una ventana para el mundo académico; indica títulos de más de veinte países, además de unos cuatrocientos títulos que son mexicanos. Los títulos o entradas internacionales contenidas en esta corta bibliografía abarcan temas de agricultura, ciencias sociales, demografía, educación, sociología y economía en todas sus ramificaciones. Estas publicaciones, que comprenden subscripciones, donativos y canjes, están registradas en fichas Kardex ubicadas en la Hemeroteca. Las entradas bibliográficas incluyen la siguiente información: título, y sub-título cuando corresponde; editora y lugar de publicación; materia principal; periodicidad y tipo de adquisición; notas de cambio de título y otras informaciones; fecha de iniciación y los números que se poseen en orden cronológico.

La situación y las perspectivas de la labor de nuestra biblioteca-hemeroteca, sigue subrayando la extraordinaria importancia de la enseñanza y de la investigación de la economía y de las ciencias sociales. Hay que procurar complementar la colección que poseemos, teniendo en cuenta las solicitudes del presente, del porvenir y también del propósito para el que fue creada nuestra Institución. Dentro de la lista de publicaciones periódicas de la hemeroteca, las más usadas por su carácter académico y profesional, que logran el propósito de presentar un alto nivel de información en el campo internacional, están las siguientes:

1. AMERICAN ECONOMIC REVIEW. The Journal of the American Economic Association. Published at George Banta Co. Inc. Menasha, Wisconsin.
2. JOURNAL OF POLITICAL ECONOMY. The University of Chicago Press. Chicago, Illinois.
3. REVIEW OF ECONOMICS AND STATISTICS. Published for Harvard University by North Holland Publishing Company. Cambridge, Mass.
4. THE AMERICAN JOURNAL OF ECONOMICS AND SOCIOLOGY. The Francis Neilson and Robert Schalkenback Foundation. New York, N. Y.
5. JOURNAL OF REGIONAL SCIENCE. Published by the Regional Science Research Institute in cooperation with the Department of Regional Science of the Faculty of Arts and Sciences, University of Pennsylvania. Amherst, Mass.
6. TECHNOLOGY IN SOCIETY. An International Journal. Pergamon Press. New York, N.Y.

Veintiún países y cuatro continentes (América, Asia, Europa y Oceanía) están representados en la colección de nuestra Hemeroteca, que son los siguientes:

ALEMANIA

ECONOMICS. A Biannual Collection of Recent German Contributions to the field of Economic Science.

ARGENTINA

DESARROLLO ECONOMICO. Instituto de Desarrollo Economico Social. Buenos Aires.

FICHERO BIBLIOGRAFICO HISPANOAMERICANO. Browker Editors. Buenos Aires.

INFORMACION ECONOMICA DE LA ARGENTINA. Ministerio de Economía. Buenos Aires.

INTEGRACION DE AMERICA LATINA. Buenos Aires.

AUSTRALIA

BULLETIN OF ECONOMIC RESEARCH. Department of Economics. Universities of Hull, Leeds, Sheffield, York and Bradford. Victoria.

ECONOMIC RECORD. Melbowne University Press. Victoria.

YORKSHIRE BULLETIN OF ECONOMIC AND SOCIAL RESEARCH. Department of Economics. Universities of Hull, Leeds, Sheffield, York and Bradford. Victoria.

BRASIL

AMERICA LATINA. Centro Latino de Pesquisas en Ciencias Sociaes. Río de Janeiro, Guanabara.

CONJUNTURA ECONOMICA. Instituto Brasileiro de Economía. Río de Janeiro, Guanabara.

REVISTA BRASILEIRA DE ECONOMIA. Fundacao Getulio Vargas. Río de Janeiro, Guanabara.

CANADA

THE CANADIAN JOURNAL OF ECONOMICS AND POLITICAL SCIENCE. The Canadian Economics Association. University of Toronto. Toronto, Ontario.

CHILE

BOLETIN DEMOGRAFICO. Centro Latinoamericano de Demografía. Santiago.

CUADERNOS DE ECONOMIA. Universidad Católica de Chile. Santiago.

NOTAS DE POBLACION. Centro Latinoamericano de Demografía. Santiago.

COLOMBIA

ESTUDIOS DE POBLACION. Asociación Colombiana
para el Estudio de la Población. Bogotá.

REVISTA DE REVISTAS DEMOGRAFICAS. Asociación
Colombiana para el Estudio de la Población.
Bogotá.

ESCOCIA

JOURNAL OF ECONOMIC STUDIES. University of Aberdeen,
Aberdeen.

THE REVIEW OF ECONOMIC STUDIES. Edinburg.

SCOTTISH JOURNAL OF POLITICAL ECONOMY. Oliver and
Boyd, Ltd. Edinburg.

THE THREE BANKS REVIEW. The Royal Banks of Scotland.
Edinburg.

ESPAÑA

BOLETIN DE ESTUDIOS ECONOMICOS. Universidad de
Comercial de Deusto, Bilbao.

ESTADOS UNIDOS DE AMERICA

AGRICULTURA DE LAS AMERICAS. Intertec Publishing Corp. Kansas City, Kansas.

AGRICULTURAL ECONOMIC RESEARCH. U.S. Department of Washington, D. C.

AGRICULTURAL FINANCE REVIEW. U.S. Department of Agriculture. Washington, D.C.

AMERICAN BOOK PUBLISHING RECORD. R. R. Bowker Co. Philadelphia. Pennsylvania.

AMERICAN ECONOMIC REVIEW. The Journal of the American Economic Association. Published at George Banta Co. Inc. Manasha, Wisconsin.

AMERICAN JOURNAL OF AGRICULTURAL ECONOMICS. Manasha, Wisconsin.

THE AMERICAN JOURNAL OF ECONOMICS AND SOCIOLOGY. The F. Neilson and the R. Schalkenback Foundation. New York, N.Y.

THE AMERICAN JOURNAL OF SOCIOLOGY. The University of Chicago. Chicago, Illinois.

THE AMERICAN POLITICAL SCIENCE REVIEW. The American Political Science Association. Manasha, Wisconsin.

AMERICAN SOCIOLOGICAL REVIEW. American Sociological Association. Albany, N.Y.

AMERICAN STATISTICAL ASSOCIATION JOURNAL. American Statistical Association. Washington, D.C.

AMERICAN STATISTICIAN. American Statistical Association. Washington, D.C.

THE ANNALS OF THE AMERICAN ACADEMY OF POLITICAL AND SOCIAL SCIENCE. Consumer Credit. Philadelphia, Pennsylvania.

- THE ANNUAL REPORT OF THE BOARD OF GOVERNORS OF THE
FEDERAL RESERVE SYSTEM. Washington, D.C.
- BROOKINGS BULLETIN. The Brookings Institution.
Washington, D.C.
- BBROOKINGS PAPERS ON ECONOMIC ACTIVITY. The Brookings
Institution. Washington, D.C.
- BUSINESS CONDITIONS. Federal Reserve Bank of
Chicago. Chicago, Illinois.
- BUSINESS REVIEW. Federal Reserve Bank of Dallas.
Dallas, Texas.
- BUSINESS STATISTICS. A Weekly Supplement to the
Survey of Current Business. U.S. Printing
Office. Washington, D.C.
- BUSINESS TOPICS. Michigan State University. East
Lansing, Michigan.
- BUSINESS WEEK. McGraw-Hill. New York, N.Y.
- DEMOGRAPHY. The Journal of the Population
Association of America. University of Chicago.
Chicago, Illinois.
- DISSERTATION ABSTRACTS. University Microfilm Inc.
Ann Arbor, Michigan.
- ECONOMIC DEVELOPMENT AND CULTURAL CHANGE. The
University of Chicago. Chicago, Illinois.
- ECONOMIC INDICATORS. U.S. Printing Office.
Washington, D.C.
- ECONOMIC INQUIRY. Journal of the Western Economic
Association. California State University. Long
Beach, California.
- ECONOMIC REVIEW. Federal Reserve Bank of Atlanta.
Atlanta, Georgia.

- ECONOMIC REVIEW. Federal Reserve Bank of Richmond.
Richmond, Virginia.
- FEDERAL RESERVE BANK OF NEW YORK. Annual Report.
New York, N.Y.
- FEDERAL RESERVE BANK OF SAINT LOUIS MONTHLY REVIEW.
Saint Louis, Missouri.
- FEDERAL RESERVE BULLETIN. Board of Governors of the
Federal Reserve System. Washington, D.C.
- FORTUNE. Time Incorporated. Chicago, Illinois.
- HISPANIC AMERICAN HISTORICAL REVIEW. Duke
University Press. Durham, North Carolina.
- HISTORY OF POLITICAL ECONOMY. Duke University
Press. Durham, North Carolina.
- HORIZONTES. U.S. Information Agency.
Washington, D.C.
- ILLINOIS BUSINESS REVIEW. University of Illinois,
Urbana, Illinois.
- INDEX OF ECONOMIC JOURNALS. The American Economic
Association. Homewood, Illinois.
- INDUSTRIAL MARKETING. Advertising Publications,
Inc. Chicago, Illinois.
- INTER-AMERICAN ECONOMIC AFFAIRS. Inter-American
Affairs Press. Washington, D.C.
- INTERCON. Noticiero Internacional de Poblacion.
Population Reference Bureau. Washington, D.C.
- INTERNATIONAL REGIONAL SCIENCE REVIEW. Regional
Science Association. University of Pennsylvania.
Philadelphia, Pennsylvania.
- THE JOURNAL OF ECONOMIC ABSTRACT. Harvard
University. Cambridge, Massachusetts.

- JOURNAL OF ECONOMIC HISTORY. Economic History Association. New York University. New York, N.Y.
- JOURNAL OF ECONOMIC ISSUES. Association for Evolutionary Economics. Michigan State University. East Lansing, Michigan.
- JOURNAL OF ECONOMIC LITERATURE. American Economic Association. Stanford, California.
- JOURNAL OF ECONOMIC THEORY. Academic Press. New York, N.Y.
- JOURNAL OF FARM ECONOMICS. American Farm Economic Association. Manasha, Wisconsin.
- JOURNAL OF FINANCE. New York University. New York, N.Y.
- JOURNAL OF INTER-AMERICAN STUDIES. University of Miami. Coral Gables, Florida.
- JOURNAL OF MARKETING. American Marketing Association. Chicago, Illinois.
- JOURNAL OF MARKETING RESEARCH. American Marketing Association. Chicago, Illinois.
- JOURNAL OF POLITICAL ECONOMY. The University of Chicago Press. Chicago, Illinois.
- JOURNAL OF REGIONAL DEVELOPMENT GROWTH AND CHANGE. College of Business and Economics. Lexington, Kentucky.
- JOURNAL OF REGIONAL SCIENCE. Published by the Regional Sciences, Research Institute in cooperation with the Department of Regional Science of the Faculty of Arts and Sciences, University of Pennsylvania. Amherst, Mass.
- LAND ECONOMICS. The Journal of Land and Public Utility Economics. North Western University. Chicago, Illinois.

LATIN AMERICAN RESEARCH REVIEW. Latin American Studies Association. University of North Carolina. Chapel Hill, North Carolina.

LIBRARY TRENDS. University of Illinois. Chicago, Illinois.

LIBRARY QUARTERLY. University of Chicago. Chicago, Illinois.

MISSISSIPPI VALLEY JOURNAL OF BUSINESS AND ECONOMIS. University of New Orleans. Louisiana.

MONTHLY ECONOMIC LETTER. First National City Bank, New York, N.Y.

MONTHLY REVIEW. Federal Reserve Bank. *

* De las siguientes ciudades:

Atlanta, Georgia; Kansas City, Kansas; New York, N.Y.; Richmond, Virginia; y San Francisco, California.

NATIONAL TAX JOURNAL. National Tax Association. Lancaster, Pennsylvania.

NEWSLETTER. American Agricultural Economic Association. University of Saint Paul. Saint Paul, Minnesota.

PAPERS OF THE REGIONAL SCIENCE ASSOCIATION. University of Illinois. Urbana, Illinois.

POLITICAL SCIENCE. American Political Science Association. Washington, D.C.

POPULATION AND DEVELOPMENT REVIEW. Population Council. New York, N.Y.

POPULATION BULLETIN. Population Reference Review. Washington, D.C.

POPULATION INDEX. Princeton University Press. Princeton, New Jersey.

- PUBLIC ADMINISTRATION REVIEW. American Society for Public Administration. Washington, D.C.
- QUARTERLY JOURNAL OF ECONOMICS. Harvard University Press. Cambridge, Massachusetts.
- REVIEW FEDERAL RESERVE BOARD OF DALLAS. Federal Reserve Bank of Dallas. Dallas, Texas.
- REVIEW OF ECONOMIC STATISTICS. Published for Harvard University by North Holland Publishing Company. Cambridge, Massachusetts.
- REVIEW OF INCOME AND WEALTH. International Association for Research in Income and Wealth. New Haven, Connecticut.
- REVIEW OF RADICAL POLITICAL ECONOMICS. Union for Radical Political Economics. New York, N.Y.
- REVIEW OF SOCIAL ECONOMY. The Association for Social Economics. New York, N.Y.
- SOCIAL RESEARCH. The International Quarterly of Political and Social Science. Albany, N.Y.
- SOCIOLOGY AND SOCIAL RESEARCH. University of Southern California. Los Angeles, California.
- SOCIOLOGY OF EDUCATION. The American Sociological Association. Albany, N.Y.
- SOUTHERN ECONOMIC JOURNAL. The Southern Economic Association. University of North Carolina. Durham, N.C.
- STUDIES IN FAMILY PLANNING. The Population Council. New York, N.Y.
- SURVEY OF CURRENT BUSINESS. U.S. Department of Commerce. Washington, D.C.
- UTAH ECONOMIC AND BUSINESS REVIEWS. University of Utah. Salt Lake City, Utah.

TECHNOLOGY IN SOCIETY. An International Journal
Pergamon Policy Studies. Pergamon Press. New
York, N.Y.

VOICE OF THE FEDERAL RESERVE BANK OF DALLAS.
Dallas, Texas.

WORLD AGRICULTURAL PRODUCTION AND TRADE.
U.S. Dept. of Agriculture. Washington, D.C.

FRANCIA

CARAVELLE. Cahiers du Monde Hispanique et Luso-
Brasilien. Université de Toulouse-le Mirail.
Toulouse.

REVUE D'ECONOMIE POLITIQUE. Editions Sirey. Paris.

TIERS-MONDE. Institute D'Etude du Developpement
Economique et Social. Paris.

HOLANDA

ECONOMETRICA. Journal of the Econometrica Society.
North Holland Publishing Co. Amsterdam.

ECONOMIC ABSTRACTS. Library of the Economic
Information Service. The Hague.

ECONOMIC HISTORY REVIEW. The Economic History
Society. Utrecht.

JOURNAL OF ECONOMETRICS. North Holland Publishing Co. Amsterdam.

JOURNAL OF INTERNATIONAL ECONOMIC. North Holland Publishing Co. Amsterdam.

JOURNAL OF PUBLIC ECONOMICS. North Holland Publishing Co. Amsterdam.

PUBLIC FINANCES. Finances Publiques. International Quarterly Journal. Founded by J. A. Monod de Froideville. The Hague.

SOCIOLOGIA NEERLANDICA. Netherlands Sociological and Anthropological Society. Rotterdam.

INDIA

INDIAN ECONOMIC JOURNAL. University of Bombay. Department of Economic. Bombay.

INGLATERRA

APPLIED ECONOMICS. Chapman and Hall. London.

BRITISH JOURNAL OF SOCIOLOGY. London School of Economics and Political Science. London.

BULLETIN OF THE OXFORD UNIVERSITY INSTITUTE OF ECONOMICS AND STATISTICS. Oxford University, Oxford.

ECONOMIC JOURNAL. Royal Economic Society. McMillan and Co. Lt. London.

ECONOMICA. The London School of Economics/ and
Political Science. London.

THE ECONOMIST. The Economist Newspaper Limited.
London.

GOVERNMENT PUBLICATION MONTHLY LIST. Her Majesty's
Stationary Office. London.

JOURNAL OF AGRICULTURAL ECONOMICS. The Agricultural
Economic Society. Reading.

JOURNAL OF INDUSTRIAL ECONOMICS. Basil Blackwell,
Oxford.

JOURNAL OF PEASANT STUDIES. University of London.
London.

LOYDS BANKS REVIEW. Loyds Bank Limited. London.

MANCHESTER SCHOOL OF ECONOMIC AND SOCIAL STUDIES.
Manchester University. Manchester.

NATIONAL WESTMINSTER BANK QUARTERLY REVIEW.
National Westminster Bank, High Halborn.
London.

OXFORD ECONOMIC PAPERS. Oxford University. London.

POPULATION STUDIES. London School of Economics.
London.

PUBLIC FINANCE QUARTERLY. Sage Publications.
London.

ROYAL STATISTICAL SOCIETY JOURNAL. Serie "A" y
Serie "B". Royal Statistical Society. London.

ITALIA

BANCA NAZIONALE DEL LAVORO. Ufficio Studi. Roma.

ECONOMIA INTERNAZIONALE. Revista del Instituto di
Economia Internazionale. Camara de Comercio.
Genova.

JAPON

DEVELOPING ECONOMICS. Instituto of Developing
Economics. Tokyo.

INTERNATIONAL ECONOMIC REVIEW. The Kansai Economic
Federation. Osaka.

THE L.T.C.B. RESEARCH. The Long-term Credit Bank
of London, Ltd. Tokyo.

PUERTO RICO

THE JOURNAL OF AGRICULTURE OF THE UNIVERSITY OF
PUERTO RICO, Agricultural Experiment Station.
Rio Piedras.

SUDAFRICA

THE SOUTH AFRICAN JOURNAL OF ECONOMICS. The Economic
Society of South Africa. Johannesburg.

SUIZA

BANK FOR INTERNATIONAL SETTLEMENTS, Basle.

DEVELOPING DIALOGUE. A Journal of International
Development Cooperation. Dag Hammarskjold
Foundation. Uppsala.

INTERNATIONAL LABOUR REVIEW. International Labour
Office. Geneve.

URUGUAY

ASOCIACION LATINOAMERICANA DE LIBRE COMERCIO
(ALALC). Sintese Mensual. Montevideo.

VENEZUELA

REVISTA DE ECONOMIA LATINOAMERICANA. Banco Central
de Venezuela. Caracas.

Confío en que esta pequeña bibliografía internacional de nuestra Hemeroteca y esta exposición, sea una útil herramienta de trabajo para los maestros, alumnos, investigadores y otros usuarios de nuestra biblioteca. La información e investigaciones son afines al desarrollo que avanza con el progreso de la ciencia y de la tecnología. Esta labor beneficia a México, honra a la Universidad Autónoma de Nuevo León y a la Facultad de Economía, y enriquece los servicios de la ciencia de la información, bibliotecología y archivología, ubicados en nuestra Biblioteca y en otros centros de cultura de México.